

## **X5 RETAIL GROUP ЗАВЕРШИЛА ВЫКУП ФРАНЧАЙЗИНГОВОГО ПАРТНЕРА НА УРАЛЕ**

**Москва, 2 июля 2009 г.** X5 Retail Group N.V., крупнейшая в России розничная компания по объемам продаж, объявляет о выкупе оставшихся 25% акций в компании, управляющей сетью магазинов «Пятерочка» в Екатеринбурге и Челябинске.

X5 полностью выполнила свои обязательства по договору с бывшим франчайзинговым партнером в Челябинске, выкупив оставшиеся 25% акций в совместном бизнесе - компании, управляющей сетью «Пятерочка» в Екатеринбурге и Челябинске, и увеличив свою долю до 100%. В соответствии с соглашением, стоимость 25% была определена на основе выручки компании за 2008 год и составила 576 млн. руб. (около 18 млн. долл. США).

В результате сделки, X5 получила полный контроль над компанией, управляющей 103 магазинами «Пятерочка» (около 37 тыс. кв. м. чистой торговой площади) и занимающей лидирующие позиции среди дискаунтеров на рынках Екатеринбурга и Челябинска. Чистая розничная выручка выкупленной компании за 2008 год составила 6,8 млрд. руб. (272 млн. долл. США.)

**Лев Хасис**, Главный исполнительный директор X5 Retail Group, прокомментировал:

*«За два года с момента создания совместного бизнеса нам удалось расширить охват сети почти в три раза, завоевать лидирующие позиции в городах присутствия, значительно повысить продажи на квадратный метр в сопоставимых магазинах и увеличить рентабельность. Эта сделка - еще один яркий пример привлекательности франчайзинговых партнерств, как для X5, так и для наших контрагентов».*

\*\*\*

**Для справки:** В апреле 2007 года X5 подписала со своим франчайзинговым партнером, управлявшим сетью магазинов «Пятерочка» в Челябинске, соглашение о создании совместного предприятия, объединившего все активы сети «Пятерочка» в Челябинске и Екатеринбурге\*. На момент создания, компания управляла 40 магазинами чистой торговой площадью около 14 тыс. кв. м. В соответствии с условиями соглашения, в созданной компании X5 принадлежала доля в размере 51%, франчайзинговому партнеру - 49%, которые X5 должна была выкупить в течение двух лет по заранее согласованной формуле. В июне 2008 года X5 приобрела 24%, увеличив свою долю до 75%\*. Выкуп последних 25% завершает процесс консолидации бизнеса уральской компании.

---

\* См. пресс-релизы Компании от 18 июня 2008 г. и 10 апреля 2007 г.

**Для справки:**

**X5 Retail Group N.V.** (LSE: FIVE, Moody's - "B1", S&P - "BB-") - крупнейшая в России по объемам продаж розничная компания. Работает под брендами «Пятерочка», «Перекресток» и «Карусель».

18 мая 2006 г. произошло слияние компаний «Пятерочка» и «Перекресток» с целью создания ведущей компании на рынке продуктовой розничной торговли России. 26 июня 2008 г. X5 завершила сделку по приобретению сети гипермаркетов «Карусель», тем самым значительно укрепив свои позиции в формате гипермаркет.

На 31 марта 2009 г. под управлением Компании находилось 1 144 магазина с расположением в Москве, Санкт-Петербурге и еще 39 городах европейской части России, на Урале и на Украине. Мультиформатная сеть компании включает в себя 886 магазинов «Пятерочка» формата «мягкий дискаунтер», 209 супермаркетов «Перекресток» и 49 гипермаркетов «Карусель». На 31 марта 2009 г. число франчайзинговых магазинов на территории России составляло 586.

Чистая выручка X5 Retail Group N.V. за 2008 год, включая Карусель по про-форме, достигла 8 892 млн. долл. США, показатель EBITDA составил 803 млн. долл. США, чистая прибыль без учета неденежного списания goodwill составила 112 млн. долл. США.

Чистая выручка Компании за 1 квартал 2009 года составила 1 867 млн. долл. США, показатель EBITDA достиг 163 млн. долл. США.

Акционерами X5 являются Альфа-групп - 47,9%, основатели «Пятерочки» - 23,1%, менеджмент Компании – 1,9%, казначейские ГДР (Treasury Stock) - 0,1%; в свободном обращении находятся 27,0% акций в форме ГДР (тикер на Лондонской фондовой бирже: “FIVE”).

**Утверждения о будущем:**

*Этот пресс-релиз может содержать утверждения, которые относятся к будущим событиям или будущим финансовым показателям деятельности X5 Retail Group N.V. Эти утверждения не гарантируют, что будущие действия будут реализованы, предположения могут быть неточными и неопределенными. Таким образом, фактические итоги и результаты могут существенно отличаться от того, что заявлено в утверждениях о будущем. X5 Retail Group N.V. (не намерена изменять эти утверждения, чтобы отразить фактические результаты)*

---

**За дополнительной информацией просьба обращаться:**

**Анна Карева**  
Директор по связям с инвесторами  
Tel.: +7 (495) 980-2729, доб. 22216  
e-mail: [anna.kareva@x5.ru](mailto:anna.kareva@x5.ru)

**Светлана Витковская**  
Руководитель отдела по связям с общественностью  
Тел.: +7 (495) 662 8888, доб. 31140  
e-mail: [svetlana.vitkovskaya@x5.ru](mailto:svetlana.vitkovskaya@x5.ru)