



EDI спецификация

Янина Ирина
Поликарпов Вячеслав

 **X5** RETAIL GROUP

2 / Переход на EDI PRICAT



Взаимодействие сети и поставщика по EDI осуществляется по многим документам.

С 29.05.2017 реализованы и успешно протестированы необходимые доработки, позволяющие полноценно работать через EDI PRICAT.

Процесс перехода существенно упрощается для всех КА, работающих по EDI УПД.



3 / Преимущества EDI



Экономия ресурсов - за счёт экономии передачи, хранения бумажных документов и сканирования бумажных носителей.



Гарантия конфиденциальности передаваемой коммерческой информации - за счёт использования безопасных каналов передачи данных



Помощь в решении спорных ситуаций – провайдер EDI предоставляет обоим участникам полную информацию о том, что и когда произошло с документами.



Достоверность передаваемой информации - полностью исключает возможность внесения изменений в документ без ведома получателя.



Гарантии доставки документов - система автоматически оповещает отправителя о доставке документа.



Контроль документооборота – получение и обработка статусов документов (отправлен, получен, прочитан и т.п.)

4 / Эффективность использования EDI

Капитальные затраты на внедрение EDI у поставщика:

- При использовании схемы работы поставщиков через WEB портал EDI провайдера – **0 руб.** Логин / пароль, обучение тех. поддержка провайдера предоставляются бесплатно.
- При использовании схемы работы с применением интеграции между учетной системой поставщика и платформой EDI провайдера – **затраты определяются индивидуально**, в зависимости от типа учетной системы поставщика.

Сравнение текущих затрат на электронный и бумажный документооборот

Документ	Бумажный документооборот, руб.					Электронный документооборот, руб.					Сокращение расходов, руб.
	Х	Л	Б	П	Итого	Х	Л	Б	П	Итого	
Договорной документ	700	300	100	25	1125	-	6	-	-	6	1 119
Спецификация	14	300	10	5	329	-	6	-	-	6	323
Премия	7	300	5	5	317	-	6	-	-	6	311
Услуга	7	300	5	5	317	-	6	-	-	6	311
Штраф	7	300	5	5	317	-	6	-	-	6	311
Сверка	7	300	5	6	318	-	6	-	-	6	312

Х – хранение; Л – логистика; Б – бумага, картриджи; П - персонал

Использование EDI – дешевле. EDI прозрачно показывает сколько стоит каждая транзакция (документ). При бумажном документообороте затраты больше, но «размазаны» по разным статьям расходов.

5 / Варианты работы через EDI:

- 1. **WEB портал EDI провайдера** - доступ через личный кабинет на сайте провайдера;
- 2. **Интеграция** – подключение учетной системы поставщика / покупателя к EDI платформе EDI провайдера. Отправка и получение документов происходит непосредственно из/в учетную систему поставщика / покупателя.



Формирование новой ценовой спецификации

Подтверждение выполнения заказа



Проведение отгрузки товара с использованием УПД

Получение платежа по поставке



Согласование новой ценовой спецификации

Формирование заказа на закупку товара

Приемка товара и подтверждение перехода права собственности на товар

Проведение оплаты за поставленный товар



6 / Шаги для перехода на EDI

Технические требования для работы по PRICATy:

- GLN код (уникальный идентификатор местоположения объектов поставщика, включая ЮЛ),
- Доступ на портал EDI провайдера или реализация интеграции с платформой EDI провайдера,
- УКЭП (Усиленная Квалифицированная Электронная Подпись).

Для поставщиков, которые работают по EDI

1-й шаг: Получение УКЭП.*

2-й шаг: Проведении тестов с EDI-провайдером.

3-й шаг: Формирование EDI-провайдером заявки на подключение поставщика в PRICATy и ее передача в СЦ X5.

Для новых поставщиков (не работают по EDI)

1-й шаг: Подписание Дополнительного соглашения по EDI с **X5 Retail Group**.

2-й шаг: Подписание поставщиком контракта на оказание услуг ЭДО с EDI-провайдером.

3-й шаг: Получение поставщиком GLN-кода.

4-й шаг: Получение поставщиком УКЭП.*

5-й шаг: Проведении тестов с EDI-провайдером.

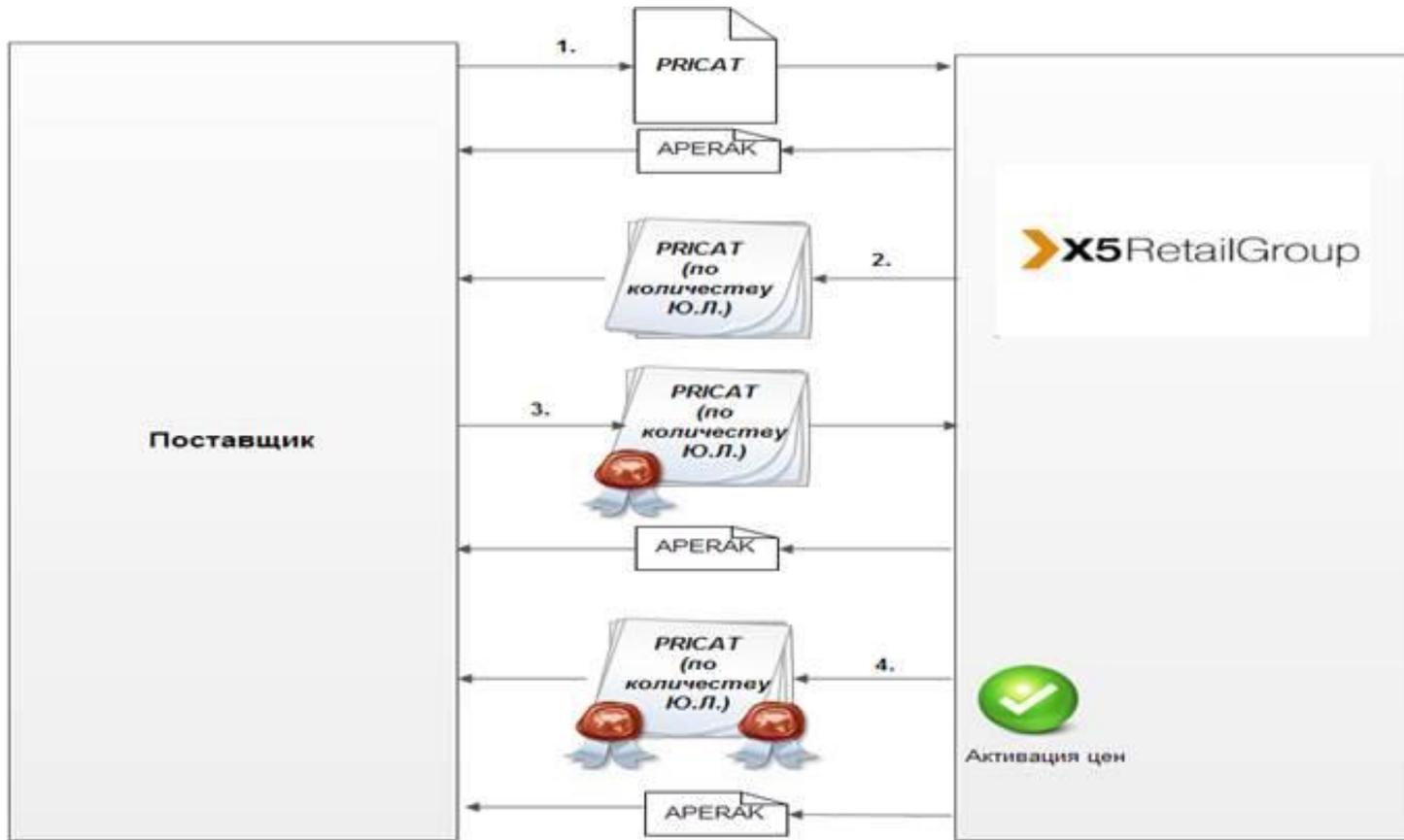
6-й шаг: Формирование EDI-провайдером заявки на подключение поставщика в PRICATy и ее передача в СЦ X5.

* В случае, если поставщик уже работает по УПД через EDI, дополнительно получать УКЭП не требуется.

Используемая для УПД УКЭП является легитимной и для PRICATa.



7 / Процесс передачи EDI спецификаций между КА и X5



8 / Особенности запускаемой схемы обмена PRICAT

1. По EDI производится передача:
 - **Ценовых Спецификаций** (Регулярная цена)
 - **Листов на Акцию** (Промоцена).
2. Согласование может быть 3-х видов цены:
 - Поставка в магазин;
 - Поставка на РЦ;
 - Самовывоз.
3. Согласование **Регулярных Цен** (ЦС) внутри X5 Retail Group производится одновременно по всем форматам (ТС «Пятерочка», ТС «Перекресток», ТС «Карусель»),
4. Согласование **Промоцен** (ЛА) возможно как одновременно по всем форматам, так и отдельно по каждой торговой сети.



9 / Распространённые ошибки при обмене PRICAT

Основные ошибки при заполнении ЦС и ЛА поставщиком:

1. Не весь ассортимент поставщика указан в ценовых спецификациях (**регулярные цены**).
2. Ошибки в мастер-данных товара (некорректное заполнение фин.кода, сегмента ассортимента и т.д.).
3. Некорректная дата начала действия каталога:
 - для Регулярных цен (ЦС) дата активации должна быть **> или = 6 дней**;
 - для Промоцен (ЛА) дата активации должна быть **> или = 4 дням**;
4. Номер ЦС или ЛА - дублируется (в рамках одного поставщика).
5. Со стороны поставщика подписаны ЦС / ЛА не по всем ЮЛ Х5.
6. Не заполнена дата окончания ЛА.

При наличии ошибок в передаваемых каталогах цен (PRICAT) – каталог автоматически «падает» в ошибку в учетной системе Х5, о чём поставщику незамедлительно поступит оповещение (тех. уведомление), с описанием и причиной возникновения ошибки.



10/ В случае возникновения вопросов

Обращаться к Провайдеру:

1. По вопросам доступа на WEB платформу (для входа в личный кабинет поставщика): логин / пароль;
2. По вопросам работы с личным кабинетом (структура, функционал, ...);
3. Для получения информации по обозначению полей обязательных к заполнению;
4. Для получения промежуточного статуса обмена документами;
5. Для получения консультаций при возникновении технических вопросов / ошибок.

Обращаться к своему сотруднику Закупки X5:

1. По согласованию цен и сроков их изменения;
2. По согласованию сроков и объёмов (при необходимости) для проведения Промоакций;
3. Для получения полного списка PLU поставщика при заполнении шаблона регулярной ценовой спецификации (регулярная цена).



EDI PRICAT

- **Дешевле**
- **Надежнее**
- **Быстрее**
- **Безопаснее**
- **Удобнее**

Экономия на логистике, хранении, бумаге, офисной орг. технике и прочих расходах

Исключение потери бумажного носителя при передаче оригинала документа

Исключение этапа ручной активации каталога цен

Исключение передачи коммерческой тайны третьим лицам

Использование передачи всех видов документов по EDI в едином личном кабинете аккредитованного X5 EDI - провайдера



12/ Контакты провайдеров

- ООО «ФОРАПРОМ», EDI платформа LeraData
T: +7 (495) 669-6812
E: office@leradata.ru
- ООО «СИСЛИНК»
T: +7 (495) 363-02-05
E: edi@cislink.com
- ООО «Электронные Коммуникации»
T/Ф: +7 (495) 739-25-54, +8 (800) 555-36-69
E: x5@edi.su
- ООО «КОРУС Консалтинг СНГ», EDI платформа «Сфера»
Отдел телемаркетинга
T/Ф: +7 (812) 334-38-12, 8 (800) 100-8-812 (бесплатный по России)
E: Call_Ecod@esphere.ru
- ЗАО «ПФ «СКБ Контур», платформа EDI.КОНТУР
T/Ф: +7 (800) 500-33-51
E: edi@skbkontur.ru
- ООО «Эдисофт», EDI платформа EDIWEB
T: +7 (499) 703-0434; +7 (812) 309-3579
E: support.x5@ediweb.ru
C: <http://www.ediweb.ru/>

