

РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ СКОРР. ЕБИТДА СОСТАВИЛА 7,2% В 4 КВ. 2018 Г. НАБ. СОВЕТ РЕКОМЕНДУЕТ ДИВИДЕНДЫ В РАЗМЕРЕ 92,06 РУБ. НА ГДР

- ✓ Темп роста выручки X5 Retail Group в 4 кв. 2018 г. составил 16,9% год-к-году (г-к-г) благодаря положительной динамике сопоставимых (LFL) продаж и увеличению торговой площади.
- ✓ Несмотря на сложные рыночные условия, валовая рентабельность увеличилась на 30 базисных пунктов (б.п.) г-к-г до 24,1% в 4 кв. 2018 г. в связи с ростом коммерческой рентабельности г-к-г, стабильным уровнем промо и увеличением доли торговой сети «Перекресток» в структуре выручки Компании, а также успешными инициативами менеджмента по снижению уровня потерь.
- ✓ Административные, общие и коммерческие расходы (SG&A) без учета расходов на амортизацию и обесценение увеличились на 35 б.п. до 18,1% от выручки. Основными факторами данного роста являются низкая продовольственная инфляция, растущая темпами ниже, чем непродовольственная инфляция, повышение затрат на аренду на фоне роста доли арендуемых площадей, рост коммунальных платежей в связи с повышением тарифов большими темпами, чем продовольственная инфляция и прочих расходов.
- ✓ В 4 кв. 2018 г. скорректированный показатель EBITDA⁽¹⁾ увеличился на 26,2% г-к-г и составил 30 387 млн руб. Рентабельность скорректированного показателя EBITDA увеличилась на 53 б.п. до 7,2%.
- ✓ Наблюдательный совет X5 рекомендовал выплату дивидендов в размере 25,0 млрд руб. или 92,06 руб. на ГДР⁽²⁾, что составляет 87,3% консолидированной чистой прибыли по МСФО за 2018 г.
- ✓ Показатель Чистый долг/EBITDA снизился до уровня 1,70x по состоянию на 31 декабря 2018 г.

Амстердам, 20 марта 2019 года - X5 Retail Group N.V. («X5» или «Компания»), ведущая продуктовая розничная компания в России (тикер на Лондонской фондовой бирже и Московской бирже: FIVE), сегодня опубликовала годовой отчет за 2018 г., включая аудированную консолидированную финансовую отчетность, подготовленную в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности, принятыми в Европейском Союзе.

Главный исполнительный директор X5 Игорь Шехтерман прокомментировал:

«Я рад объявить еще об одном квартале, в котором X5 показала устойчивый рост, придерживаясь принципов клиентоцентричности и адаптируя бизнес под потребности покупателей. В непростой макроэкономической среде с растущей конкуренцией мы увеличили выручку на 16,9% в годовом исчислении и достигли положительных LFL показателей на уровне группы в 4 квартале 2018 года. Мы улучшили валовую рентабельность на 30 б.п. г-к-г до 24,1% благодаря более эффективному управлению промо и мерам, предпринимаемым текущей командой «Пятерочки» для контроля потерь, которые снижаются с третьего квартала 2018 года.

Мы работали в условиях низкой инфляции и слабом потребительском спросе, что было обусловлено отсутствием роста реальных доходов в течение почти всего 2018 года. Тем не менее, X5 продолжала следовать своим стратегическим приоритетам: рыночная доля по выручке выросла до 10,7%, несмотря на снижение темпов открытия магазинов для обеспечения сбалансированного роста. «Перекресток-онлайн», одно из ключевых направлений бизнеса X5 в сфере омниканальности, открыл два новых dark store и вышел на рынок Санкт-Петербурга. X5 также продолжает активно развивать направление инноваций. В 2018 году была создана дирекция по большим данным в Корпоративном центре и запущены пилоты 37 инновационных проектов.

(1) Показатель EBITDA без учета расходов, связанных с программой долгосрочного премирования менеджмента, выплат на основе акций и прочих разовых вознаграждений.

(2) Валовая сумма, без учета налогов и комиссий

В 2019 году мы продолжим реализацию нашей стратегии, направленной на укрепление существующего бизнеса, развитие инноваций и трансформации X5 Retail Group в ритейлера следующего поколения в долгосрочной перспективе».

Основные показатели отчета о прибылях и убытках⁽³⁾

Миллионов российских рублей (млн руб.)	4 кв. 2018	4 кв. 2017	Изм., %	12М 2018	12М 2017	Изм., %
Выручка	422 955	361 705	16,9	1 532 537	1 295 008	18,3
в т.ч. чистая розничная выручка ⁽⁴⁾	420 883	359 467	17,1	1 525 015	1 286 949	18,5
«Пятерочка»	326 513	276 443	18,1	1 197 772	1 000 942	19,7
«Перекресток»	67 215	54 624	23,1	230 848	186 936	23,5
«Карусель»	26 095	25 967	0,5	90 818	89 302	1,7
Валовая прибыль	101 780	85 940	18,4	369 720	308 938	19,7
Валовая рентабельность, %	24,1	23,8	30 б.п.	24,1	23,9	27 б.п.
Скорр. EBITDA	30 387	24 084	26,2	109 871	99 131	10,8
Рентабельность скорр. EBITDA, %	7,2	6,7	53 б.п.	7,2	7,7	(49) б.п.
Операционная прибыль	15 316	12 416	23,4	58 154	57 758	0,7
Операционная рентабельность, %	3,6	3,4	19 б.п.	3,8	4,5	(67) б.п.
Чистая прибыль	6 242	5 419	15,2	28 642	31 394	(8,8)
Рентабельность чистой прибыли, %	1,5	1,5	(2) б.п.	1,9	2,4	(56) б.п.

Чистая розничная выручка

В 4 кв. 2018 г. чистая розничная выручка X5 увеличилась на 17,1% г-к-г благодаря:

- росту сопоставимых (LFL) продаж на 3,7%, а также
- росту торговой площади на 18,0% (вклад в рост выручки +13,4%).

Динамика торговых площадей, кв. м

	31 декабря 2018	31 декабря 2017	Изменение (к декабрю 2017), %
Pyaterochka	5 291 421	4 426 808	19,5
Perekrestok	781 538	637 242	22,6
Karusel	382 024	385 271	(0,8)
X5 Retail Group⁽⁵⁾	6 463 735	5 479 741	18,0

Динамика сопоставимых⁽⁶⁾ продаж за 4 квартал и 12 месяцев 2018 г., % г-к-г

В 4 кв. 2018 г. X5 продемонстрировала уверенный рост LFL продаж на уровне 3,7% г-к-г.

	4 кв. 2018			12М 2018		
	Продажи	Трафик	Ср. чек	Продажи	Трафик	Ср. чек
«Пятерочка»	3,3	1,7	1,6	0,9	0,4	0,5
«Перекресток»	7,5	8,2	(0,7)	5,9	6,2	(0,4)
«Карусель»	(0,4)	(2,8)	2,5	(0,0)	(3,1)	3,2
X5 Retail Group⁽⁵⁾	3,7	2,2	1,4	1,5	0,9	0,6

(3) Незначительные отклонения в расчете % изменений, промежуточных итогов и итогов в этой и других таблицах, а также в тексте настоящего промежуточного отчета объясняются округлением.

(4) Чистая розничная выручка представляет собой операционную выручку магазинов, управляемых X5, без учета НДС. Этот показатель отличается от общей выручки, включающей доходы от оптовых продаж, франчайзинга и прочие доходы.

(5) Включая Перекресток Экспресс

(6) Сравнение объемов розничных продаж сопоставимых магазинов (LFL) за два различных периода времени представляет собой сравнение розничных продаж соответствующих магазинов в рублевом выражении (включая НДС). При расчете роста продаж LFL учитываются магазины, которые работали не менее двенадцати полных месяцев. Их выручка включается в сравнительный анализ со дня открытия магазина. В данный расчет включены все магазины, которые соответствуют критериям LFL Компании в каждом отчетном периоде.

Более подробная информация по динамике чистой розничной выручки представлена в ['Пресс-релизе по операционным результатам за 4 кв. 2018 года'](#).

Валовая рентабельность

Валовая рентабельность увеличилась на 30 б.п. г-к-г до 24,1% в 4 кв. 2018 г. на фоне стабилизации уровня промо, а также перераспределения вклада торговых форматов в структуру выручки Компании, в частности - увеличению доли торговой сети «Перекресток», вклад которой достиг 16,0% в 4 кв. 2018 г. Кроме того, значительную роль в повышении валовой рентабельности сыграли принятые менеджментом меры, направленные на снижение потерь.

Коммерческие, общие и административные расходы (без учета расходов на амортизацию и обесценение)

Млн руб.	4 кв. 2018	4 кв. 2017	Изм., %	12М 2018	12М 2017	Изм., %
Расходы на персонал	(32 786)	(28 337)	15,7	(119 883)	(99 124)	20,9
% от выручки	7,8	7,8	(8) б.п.	7,8	7,7	17 б.п.
включая начисление затрат по программе долгосрочного премирования и выплат на основе акций (LTI)	(586)	(282)	107,8	(2 243)	(2 938)	(23,7)
Расходы на персонал без учета LTI, %	7,6	7,8	(14) б.п.	7,7	7,4	25 б.п.
Расходы на аренду	(19 848)	(16 762)	18,4	(75 392)	(60 080)	25,5
% от выручки	4,7	4,6	6 б.п.	4,9	4,6	28 б.п.
Коммунальные расходы	(8 767)	(6 930)	26,5	(31 942)	(23 795)	34,2
% от выручки	2,1	1,9	16 б.п.	2,1	1,8	25 б.п.
Прочие расходы на магазины	(4 588)	(4 477)	2,5	(17 208)	(15 450)	11,4
% от выручки	1,1	1,2	(15) б.п.	1,1	1,2	(7) б.п.
Расходы на услуги третьих сторон	(3 970)	(3 767)	5,4	(12 463)	(10 854)	14,8
% от выручки	0,9	1,0	(10) б.п.	0,8	0,8	(2) б.п.
Прочие расходы и доходы⁽⁷⁾	(6 644)	(3 981)	66,9	(16 996)	(11 408)	49,0
% от выручки	1,6	1,1	47 б.п.	1,1	0,9	23 б.п.
Итого (за вычетом расходов на амортизацию и обесценение)	(76 603)	(64 254)	19,2	(273 884)	(220 711)	24,1
% от выручки	18,1	17,8	35 б.п.	17,9	17,0	83 б.п.
Итого (за вычетом расходов на амортизацию и обесценение и LTI)	(76 017)	(63 972)	18,8	(271 641)	(217 773)	24,7
% от выручки	18,0	17,7	29 б.п.	17,7	16,8	91 б.п.

В 4 кв. 2018 г. коммерческие, общие и административные расходы (за вычетом расходов на амортизацию и обесценение и LTI) составили 18,0% от выручки, увеличившись по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 29 б.п. Основными факторами данного роста стали повышение затрат на аренду, коммунальные платежи и прочие расходы.

(7) В результате применения стандартов МСФО 9 Компания изменила представление сокращенного консолидированного промежуточного отчета о прибылях и убытках путем реклассификации чистых убытков от обесценения финансовых активов из коммерческих, общих и административных расходов.

Затраты на персонал (без учета начисления затрат по программе долгосрочного премирования и выплат на основе акций), как процент от выручки, в 4 кв. 2018 г. снизились на 14 б.п. г-к-г по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составили 7,6% от выручки, в основном на фоне более высокого уровня продовольственной инфляции в 4 кв. 2018 г. по сравнению с 4 кв. 2017 г.

В 4 кв. 2018 г. расходы на аренду, как процент от выручки, увеличились на 6 б.п. г-к-г до 4,7%, главным образом в связи с ростом доли арендуемых площадей в общем портфеле недвижимости Компании (76% на 31 декабря 2018 г. по сравнению с 73% на 31 декабря 2017 г.).

Коммунальные расходы, как процент от выручки, в 4 кв. 2018 г. увеличились на 16 б.п. по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составили 2,1% в связи с ростом тарифов, опережающим уровень продовольственной инфляции.

В 4 кв. 2018 г. прочие расходы на магазины, как процент от выручки, снизились на 15 б.п. г-к-г до 1,1% в связи со снижением расходов на охрану, расходные материалы и хозяйственные расходы.

Расходы на услуги третьих сторон, как процент от выручки, в 4 кв. 2018 г. снизились на 10 б.п. до 0,9% на фоне снижения затрат на рекламу и маркетинг.

В 4 кв. 2018 г. прочие расходы как процент от выручки увеличились на 47 б.п. г-к-г до 1,6% в связи с реклассификацией доходов от реализации вторсырья в статью аренда/субаренда и прочий доход⁽⁸⁾ и ростом расходов на эквайринг на фоне растущей доли платежей с использованием пластиковых карт.

В 2018 г. коммерческие, общие и административные расходы (за вычетом расходов на амортизацию и обесценение и LTI) увеличились на 91 б.п. г-к-г и составили 17,7% от выручки в связи с повышением затрат на персонал в результате корректировки системы мотивации персонала магазинов в соответствии с рыночными тенденциями, затрат на аренду на фоне роста доли арендуемых площадей, коммунальных платежей и прочих расходов. Расходы на компенсационные выплаты по программе долгосрочного премирования составили 2 171 млн руб. в 2018 г., включая выплаты по старой программе, ориентированной на достижение лидерства по выручке и новой программе, нацеленной на сохранение лидерства по выручке и достижения лидерства по мультипликатору относительно конкурентов.

Аренда/субаренда и прочий доход

Доход X5 от аренды, субаренды и прочих операций, как процент от выручки, в 4 кв. 2018 г. увеличился на 52 б.п. г-к-г до 1,1% главным образом в связи с реклассификацией доходов от реализации вторсырья из статьи коммерческих, общих и административных расходов⁽⁸⁾.

(8) Компания приняла решение реклассифицировать доход от продажи вторсырья из статьи «прочие расходы и доходы» (SG&A) в статью «аренда/субаренда и прочий доход».

ЕБИТДА и рентабельность по ЕБИТДА

Млн руб.	4 кв. 2018	4 кв. 2017	Изм., %	12М 2018	12М 2017	Изм., %
Валовая прибыль	101 780	85 940	18,4	369 720	308 938	19,7
<i>Рентабельность валовой прибыли, %</i>	<i>24,1</i>	<i>23,8</i>	<i>30 б.п.</i>	<i>24,1</i>	<i>23,9</i>	<i>27 б.п.</i>
Коммерческие, общие и административные расходы (без учета расходов на амортизацию, обесценение и ЛТИ и выплат на основе акций)	(76 017)	(63 972)	18,8	(271 641)	(217 773)	24,7
<i>% от выручки</i>	<i>18,0</i>	<i>17,7</i>	<i>29 б.п.</i>	<i>17,7</i>	<i>16,8</i>	<i>91 б.п.</i>
Чистые убытки от обесценения финансовых активов	(126)	(68)	85,3	(501)	(230)	117,8
<i>% от выручки</i>	<i>0,03</i>	<i>0,02</i>	<i>1 б.п.</i>	<i>0,03</i>	<i>0,02</i>	<i>1 б.п.</i>
Аренда/субаренда и прочий доход	4 750	2 184	117,5	12 293	8 196	50,0
<i>% от выручки</i>	<i>1,1</i>	<i>0,6</i>	<i>52 б.п.</i>	<i>0,8</i>	<i>0,6</i>	<i>17 б.п.</i>
Скорр. ЕБИТДА	30 387	24 084	26,2	109 871	99 131	10,8
<i>Рентабельность скорр. ЕБИТДА, %</i>	<i>7,2</i>	<i>6,7</i>	<i>53 б.п.</i>	<i>7,2</i>	<i>7,7</i>	<i>(49) б.п.</i>
Начисление затрат по программе долгосрочного премирования, выплат на основе акций и прочих разовых выплат и соответствующим взносам во внеб. фонды	(586)	(282)	107,8	(2 243)	(2 938)	(23,7)
<i>% от выручки</i>	<i>0,1</i>	<i>0,1</i>	<i>6 б.п.</i>	<i>0,1</i>	<i>0,2</i>	<i>(8) б.п.</i>
ЕБИТДА	29 801	23 802	25,2	107 628	96 193	11,9
<i>Рентабельность ЕБИТДА, %</i>	<i>7,0</i>	<i>6,6</i>	<i>47 б.п.</i>	<i>7,0</i>	<i>7,4</i>	<i>(41) б.п.</i>

В результате вышеперечисленных факторов скорректированный показатель ЕБИТДА в 4 кв. 2018 г. увеличился до 30 387 млн руб. или 7,2% от выручки, по сравнению с 24 084 млн руб. или 6,7% от выручки в 4 кв. 2017 г.

За 12 мес. 2018 г. скорректированный показатель ЕБИТДА составил 109 871 млн руб. или 7,2% от выручки, по сравнению с 99 131 млн руб. или 7,7% от выручки в за 12 мес. 2017 г. на фоне роста расходов на персонал, аренду и коммунальных расходов в равных пропорциях.

Расходы на амортизацию и обесценение

Расходы на амортизацию и обесценение в 4 кв. 2018 г. составили 14 485 млн руб. (49 474 млн руб. в 2018 г.), увеличившись на 28 б.п. г-к-г до 3,4% от выручки (в 2018 г. расходы увеличились на 26 б.п. до 3,2% от выручки). Данное увеличение связано со значительным изменением структуры основных средств в категории «здания и сооружения», в т.ч. ростом доли «оборудования и инвентаря» в сравнении с долей «фундамента и прочих конструкций», обусловленным ростом доли арендуемых площадей в общем портфеле недвижимости Компании.

Неоперационные прибыли и убытки

Млн руб.	4 кв. 2018	4 кв. 2017	Изм., %	12М 2018	12М 2017	Изм., %
Операционная прибыль	15 316	12 416	23,4	58 154	57 758	0,7
Чистые финансовые расходы	(5 504)	(4 046)	36,0	(18 667)	(16 017)	16,5
Чистый результат от курсовой разницы	(234)	112	n/a	(447)	75	n/a
Прибыль до налога на прибыль	9 578	8 482	12,9	39 040	41 816	(6,6)
Затраты по налогу на прибыль	(3 336)	(3 063)	8,9	(10 398)	(10 422)	(0,2)
Чистая прибыль	6 242	5 419	15,2	28 642	31 394	(8,8)
<i>Рентабельность чистой прибыли, %</i>	<i>1,5</i>	<i>1,5</i>	<i>2 б.п.</i>	<i>1,9</i>	<i>2,4</i>	<i>(56) б.п.</i>

Чистые финансовые расходы в 4 кв. 2018 г. увеличились на 36,0% г-к-г до 5 504 млн руб. Эффект роста общего долга по состоянию на 31 декабря 2018 г. по сравнению с уровнем общего долга по состоянию на 31 декабря 2017 г. был частично нивелирован снижением средневзвешенной эффективной процентной ставки по кредитному портфелю X5 с 9,51% в 2017 г. до 8,39% в 2018 г. за счет снижения процентных ставок на рынке долгового капитала в России, а также благодаря действиям X5 по снижению стоимости долгового финансирования.

В 4 кв. 2018 г. расходы по налогу на прибыль увеличились на 8,9% г-к-г и составили 3 336 млн руб.

Ключевые показатели консолидированного отчета о движении денежных средств

Млн руб.	4 кв. 2018	4 кв. 2017	Изм., %	12М 2018	12М 2017	Изм., %
Операционный денежный поток до изм. оборотного капитала	30 101	24 268	24,0	107 827	96 830	11,4
Изменение оборотного капитала	21 148	4 480	372,1	19 609	(11 386)	n/a
Проценты и налог на прибыль	(8 994)	(7 688)	17,0	(29 402)	(26 786)	9,8
Денежные средства, полученные от операционной деятельности (ОДП)	42 255	21 060	100,6	98 034	58 658	67,1
Денежные средства, использованные в инвестиционной деятельности	(23 774)	(27 364)	(13,1)	(92 760)	(87 274)	6,3
Денежные средства, полученные/(использованные) в финансовой деятельности	(9 451)	22 187	n/a	(8 436)	38 017	n/a
Влияние изменения обменного курса на денежные средства и их эквиваленты	-	8	(100,0)	(75)	14	n/a
Увеличение/уменьшение денежных средств и их эквивалентов	9 030	15 891	(43,2)	(3 237)	9 415	n/a

В 4 кв. 2018 г. операционный денежный поток (ОДП) до изменения оборотного капитала увеличился на 24,0%, и составил 30 101 млн руб. в связи с ростом бизнеса и его рентабельности. Улучшения в управлении оборотным капиталом и рост бизнеса позволили Компании добиться положительного изменения оборотного капитала в 4 кв. 2018 г.: рост кредиторской задолженности отражал рост бизнеса, а также более высокую продовольственную инфляцию, в то время как более медленное увеличение дебиторской задолженности было связано с ростом эффективности получения платежей от контрагентов.

Сумма чистых процентных расходов и налога на прибыль в 4 кв. 2018 г. увеличилась на 1 306 млн руб. или 17,0% г-к-г и составила 8 994 млн руб. в основном в связи с ростом выплат по налогу на прибыль обусловленным более высоким уровнем прибыли до налога в 3 кв. 2018 г.

В результате, в 4 кв. 2018 г. сумма денежных средств, полученных от операционной деятельности почти удвоилась г-к-г.

В 2018 г. показатель ОДП составил 98 034 млн руб. по сравнению с 58 658 млн руб. за аналогичный период предыдущего года в основном в связи с эффектом от улучшения динамики оборотного капитала.

Объем денежных средств, использованных в инвестиционной деятельности и преимущественно состоявших из сумм, направленных на приобретение основных средств, в 4 кв. 2018 г. снизился до 23 774 млн руб. по сравнению с 27 364 млн руб. за аналогичный период прошлого года в связи с меньшими затратами на открытия. В

2018 г. количество денежных средств, использованных в инвестиционной деятельности, составило 92 760 млн руб. по сравнению с 87 274 млн руб. за аналогичный период предыдущего года в связи с оплатой приобретения супермаркетов сети «О'КЕЙ». Несмотря на снижение инвестиционных расходов в 2018 г. по сравнению с 2017 г., платеж по сделке по приобретению супермаркетов сети «О'КЕЙ» был сделан в 2018 г.

Сумма денежных средств, использованных в финансовой деятельности, в 4 кв. 2018 г. составила 9 451 млн руб., по сравнению с 22 187 млн руб., полученными от финансовой деятельности в 4 кв. 2017 г. Сумма денежных средств, использованных в финансовой деятельности в 2018 г. составила 8 436 млн руб., по сравнению с 38 017 млн руб., полученными от финансовой деятельности в 2017 г.

Показатели ликвидности Компании

Млн руб.	31 декабря 2018	% от общей суммы	30 сентября 2018	% от общей суммы	31 декабря 2017	% от общей суммы
Общий долг	207 764		217 184		194 296	
Краткосрочный долг	60 435	29,1	55 987	25,8	58 674	30,2
Долгосрочный долг	147 329	70,9	161 197	74,2	135 622	69,8
Чистый долг	183 396		201 846		166 691	
Чистый долг / EBITDA	1,70		1,99		1,73	

По состоянию на 31 декабря 2018 г. общий долг Компании составил 207 764 млн руб., в том числе 29,1% — краткосрочный и 70,9% — долгосрочный долг. Долговые обязательства Компании полностью номинированы в рублях.

Коэффициент чистый долг / EBITDA составил 1,70x, по состоянию на 31 декабря 2018 года.

По состоянию на 31 декабря 2018 г. невыбранный объем лимитов по кредитным линиям, открытым на Компанию крупнейшими российскими и международными банками, составил 341 502 млн руб.

Дивиденды

X5 продолжает придерживаться своей дивидендной политики и, основываясь на финансовых результатах Компании за 2018 финансовый год, Наблюдательный совет рекомендует выплатить дивиденды в размере 25 000 млн руб. / 92,06 руб. на ГДР (валовая сумма, без учета налогов и комиссий), что составляет 87,3% чистой прибыли X5 за 2018 г.

Данное предложение будет рассмотрено на ежегодном Общем собрании акционеров, которое состоится 10 мая 2019 года. Дата закрытия реестра назначена на 24 мая 2019 г., экс-дивидендная дата – на 23 мая 2019 г. Выплата будет осуществлена в течение 45 дней с даты проведения ежегодного Общего собрания акционеров, т.е. до 22 июня 2019 г.

Сделки с заинтересованностью

Описание заключенных Компанией сделок с заинтересованностью приведено в примечании 8 к консолидированной финансовой отчетности.

Риски и факторы неопределенности

Политика X5 в области управления рисками обеспечивает глубокое и непрерывное понимание руководством Компании основных бизнес-рисков, связанных с деятельностью X5, а также существующих механизмов внутреннего контроля, направленных на сокращение этих рисков. Подробное описание всех факторов риска приведено в Годовом отчете за 2018 г. Следует заметить, что существуют дополнительные риски, которые Менеджмент Компании считает несущественными или

типичными для большинства компаний, а также риски, о которых Менеджмент Компании не проинформирован. Компания оценила риски на первое полугодие 2019 г. и полагает, что результаты оценки соответствуют рискам, перечисленным в Годовом отчете X5 за 2018 г. Описание финансовых рисков Компании приведено в примечании 30 к аудированной консолидированной финансовой отчетности и Годовом отчете Компании за 2018 г.

Годовой отчет и финансовая отчетность

Годовой отчет, в том числе полный комплект аудированной консолидированной финансовой отчетности и примечания к ней, подготовленные в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности, принятыми в Европейском Союзе, размещены на корпоративном веб-сайте по адресу:

https://www.x5.ru/en/PublishingImages/Pages/Investors/ResultCenter/X5_Annual_Report_2018_ENG.pdf

Информация по альтернативным показателям эффективности деятельности

Более подробная информация по альтернативным показателям эффективности, которые более корректно отражают результаты финансовой и операционной деятельности Компании, приведена на страницах 122-125 Годового отчета X5 за 2018 г.

Справочная информация:

X5 Retail Group (тикер на Лондонской фондовой бирже и Московской бирже — FIVE, рейтинг Fitch — BB+, рейтинг Moody's — Ba2, рейтинг S&P — BB, рейтинг RAEX — ruAA) — одна из ведущих российских продуктовых розничных компаний. Компания управляет магазинами нескольких торговых сетей: магазинами у дома под брендом «Пятерочка», супермаркетами под брендом «Перекресток», гипермаркетами под брендом «Карусель», магазинами «Экспресс-Ритейл» под различными брендами.

На 31 декабря 2018 г. под управлением Компании находились 14 431 магазинов с лидирующими позициями в Москве и Санкт-Петербурге и значительным присутствием в европейской части России. Сеть включает в себя 13 522 магазина «Пятерочка», 760 супермаркетов «Перекресток», 94 гипермаркета «Карусель» и 55 магазинов «Экспресс». Под управлением Компании находится 42 распределительных центра и 3 830 собственных грузовых автомобилей на территории Российской Федерации.

За 2018 г. выручка Компании составила 1 532 537 млн руб. (24 439 млн долл. США), показатель скорр. EBITDA составил 109 871 млн руб. (1 752 млн долл. США), а чистая прибыль составила 28 642 млн руб. (457 млн долл. США).

Акционерами X5 являются: «CTF Holdings S.A.» — 47,86%, «Intertrust Trustees Ltd» («Ахон Trust») — 11,43%, директора X5 — 0,07%, казначейские акции — 0,01%, акции в свободном обращении — 40,63%.

Утверждения о будущем:

Данный пресс-релиз может содержать утверждения, которые относятся к будущим событиям. Эти утверждения о будущем можно отличить по тому, что они не относятся к событиям прошлого или настоящего. В утверждениях о будущем часто используются такие слова, как «предполагать», «целеполагать», «ожидать», «оценивать», «намереваться», «ожидаемый», «планируемый», «целевой», «полагать» и другие, сходные по значению.

По своему характеру утверждения о будущем являются рискованными и неопределенными, поскольку они относятся к событиям и обстоятельствам будущего, часть которых не контролируется Компанией. Таким образом, фактические будущие результаты могут существенно отличаться от планов, целей и ожиданий, содержащихся в утверждениях о будущем.

Любое заявление о будущем, сделанное от имени X5 Retail Group действительно только на момент заявления. Кроме как по требованию соответствующих законов и нормативных актов X5 Retail Group не берет на себя обязательств по раскрытию результатов пересмотра содержащихся в данном документе заявлений о будущем в случае изменения ожиданий Компании или в связи с наступлением событий или обстоятельств после опубликования данного документа.

Некоторые части настоящего пресс-релиза содержат или могут содержать инсайдерскую информацию про X5 Retail Group в соответствии с пунктом 7(1) Регламента о злоупотреблениях на рынке (596/2014 / EU).

За дополнительной информацией просьба обращаться:

Наталья Загвоздина

Директор по корпоративным финансам и связям с инвесторами
Тел.: +7 (495) 662-88-88, доб. 27-300
e-mail: Natalia.Zagvozdina@x5.ru

Андрей Васин

Начальник управления по связям с инвесторами
Тел.: +7 (495) 662-88-88, доб. 13-151
e-mail: Andrey.Vasin@x5.ru