

## X5 ОБЪЯВЛЯЕТ О РОСТЕ ВЫРУЧКИ НА 17,6% В 3 КВ. 2018 ГОДА РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ EBITDA УВЕЛИЧИЛАСЬ ДО 7,4%

- ✓ Темп роста выручки X5 Retail Group составил 17,6% год-к-году (г-к-г) в 3 кв. 2018 г. на фоне роста сопоставимых (LFL) продаж, а также значительного роста торговой площади.
- ✓ Валовая рентабельность увеличилась на 91 базисный пункт (б.п.) г-к-г до 24,6% в 3 кв. 2018 г. несмотря на непростую внешнюю среду благодаря улучшению коммерческой рентабельности, что было достигнуто за счет стабильного уровня промо, увеличения доли торговой сети «Перекресток» в структуре выручки Компании, а также успешных инициатив менеджмента по снижению уровня потерь.
- ✓ Коммерческие, общие и административные расходы (SG&A) без учета расходов на амортизацию и обесценение увеличились на 53 б.п. до 17,9% от выручки на фоне низкой продовольственной инфляции, растущей темпами ниже, чем непродовольственная инфляция.
- ✓ В 3 кв. 2018 г. показатель EBITDA составил 27 689 млн руб., а рентабельность EBITDA увеличилась на 36 б.п. до 7,4%.
- ✓ Показатель чистый долг/EBITDA снизился до комфортного уровня ниже верхней целевой границы 2,00 и составил 1,99х на 30 сентября 2018 г.

**Амстердам, 24 октября 2018 года** - X5 Retail Group N.V. («X5» или «Компания»), ведущая мультиформатная продуктовая розничная компания России (тикер на Лондонской фондовой бирже и Московской бирже: «FIVE»), сегодня объявила сокращенные консолидированные промежуточные финансовые результаты, подготовленные в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО), по итогам третьего квартала и девяти месяцев, закончившихся 30 сентября 2018.

### Основные показатели отчета о прибылях и убытках <sup>(1)</sup>

Миллионов российских рублей (млн руб.)	3 кв. 2018	3 кв. 2017	Изм., %	9М 2018	9М 2017	Изм., %
<b>Выручка</b>	<b>375 505</b>	<b>319 424</b>	<b>17,6</b>	<b>1 109 582</b>	<b>933 303</b>	<b>18,9</b>
в т.ч. чистая розничная выручка <sup>(2)</sup>	372 934	317 131	17,6	1 104 132	927 482	19,0
«Пятерочка»	297 946	251 653	18,4	871 259	724 499	20,3
«Перекресток»	53 225	42 417	25,5	163 633	132 312	23,7
«Карусель»	20 647	20 705	(0,3)	64 723	63 335	2,2
<b>Валовая прибыль</b>	<b>92 482</b>	<b>75 765</b>	<b>22,1</b>	<b>267 940</b>	<b>222 998</b>	<b>20,2</b>
Валовая рентабельность, %	24,6	23,7	91 б.п.	24,1	23,9	25 б.п.
<b>EBITDA</b>	<b>27 689</b>	<b>22 392</b>	<b>23,7</b>	<b>77 827</b>	<b>72 392</b>	<b>7,5</b>
Рентабельность EBITDA, %	7,4	7,0	36 б.п.	7,0	7,8	(74) б.п.
<b>Операционная прибыль</b>	<b>15 367</b>	<b>12 844</b>	<b>19,6</b>	<b>42 838</b>	<b>45 342</b>	<b>(5,5)</b>
Операционная рентабельность, %	4,1	4,0	7 б.п.	3,9	4,9	(100) б.п.
<b>Чистая прибыль</b>	<b>8 087</b>	<b>7 277</b>	<b>11,1</b>	<b>22 400</b>	<b>25 975</b>	<b>(13,8)</b>
Рентабельность чистой прибыли, %	2,2	2,3	(12) б.п.	2,0	2,8	(76) б.п.

(1) Незначительные отклонения в расчете % изменений, промежуточных итогов и итогов в этой и других таблицах, а также в тексте настоящего промежуточного отчета объясняются округлением.

(2) Чистая розничная выручка представляет собой операционную выручку магазинов, управляемых X5, без учета НДС. Этот показатель отличается от общей выручки, включающей доходы от оптовых продаж, франчайзинга и прочие доходы.

## Чистая розничная выручка

В 3 кв. 2018 г. чистая розничная выручка X5 увеличилась на 17,6% г-к-г благодаря:

- росту сопоставимых (LFL) продаж на 0,5%, а также
- росту торговой площади на 19,6% (вклад в рост выручки +17,1%).

## Динамика торговых площадей, кв. м

	30 сентября 2018	31 декабря 2017	Изменение (к декабрю 2017), %	30 сентября 2017	Изменение (к сентябрю 2017), %
«Пятерочка»	5 035 160	4 426 808	13,7	4 145 793	21,5
«Перекресток»	728 467	637 242	14,3	585 585	24,4
«Карусель»	382 120	385 271	(0,8)	380 784	0,4
<b>X5 Retail Group<sup>(3)</sup></b>	<b>6 155 080</b>	<b>5 479 741</b>	<b>12,3</b>	<b>5 144 561</b>	<b>19,6</b>

## Динамика сопоставимых<sup>(4)</sup> продаж за 3 квартал и 9 месяцев 2018 г., % г-к-г

В 3 кв. 2018 г. X5 продемонстрировала положительную динамику LFL продаж на уровне 0,5% г-к-г.

	3 кв. 2018			9М 2018		
	Продажи	Трафик	Ср. чек	Трафик	Продажи	Ср. чек
«Пятерочка»	0,1	0,5	(0,4)	(0,0)	(0,1)	0,0
«Перекресток»	4,7	6,7	(1,8)	5,2	5,5	(0,3)
«Карусель»	(2,5)	(4,8)	2,4	0,1	(3,2)	3,4
<b>X5 Retail Group<sup>(3)</sup></b>	<b>0,5</b>	<b>0,9</b>	<b>(0,4)</b>	<b>0,7</b>	<b>0,4</b>	<b>0,3</b>

Более подробная информация по динамике чистой розничной выручки представлена в ['Пресс-релизе по операционным результатам за 3 кв. 2018 года'](#).

## Валовая рентабельность

Валовая рентабельность увеличилась на 91 б.п. г-к-г до 24,6% в 3 кв. 2018 г. Положительный эффект от роста коммерческой рентабельности г-к-г был достигнут за счет стабильного уровня промо, а также увеличения доли торговой сети «Перекресток» в бизнесе X5, в которой коммерческая рентабельность выше, чем в среднем по компании. Кроме того, значительную роль в повышении валовой рентабельности сыграли принятые менеджментом меры, направленные на снижение потерь.

(3) Включая «Перекресток Экспресс»

(4) Сравнение объемов розничных продаж сопоставимых магазинов (LFL) за два различных периода времени представляет собой сравнение розничных продаж соответствующих магазинов в рублевом выражении (включая НДС). При расчете роста продаж LFL учитываются магазины, которые работали не менее двенадцати полных месяцев. Их выручка включается в сравнительный анализ со дня открытия магазина. В данный расчет включены все магазины, которые соответствуют критериям LFL Компании в каждом отчетном периоде.

## Коммерческие, общие и административные расходы (без учета расходов на амортизацию и обесценение)

Млн руб.	3 кв. 2018	3 кв. 2017	Изм., %	9М 2018	9М 2017	Изм., %
<b>Расходы на персонал</b>	<b>(29 503)</b>	<b>(25 059)</b>	<b>17,7</b>	<b>(87 097)</b>	<b>(70 787)</b>	<b>23,0</b>
% от выручки	7,9	7,8	1 б.п.	7,8	7,6	26 б.п.
включая начисление затрат по программе долгосрочного премирования и выплат на основе акций (LTI)	(97)	(787)	(87,7)	(1 657)	(2 656)	(37,6)
Расходы на персонал без учета LTI, %	7,8	7,6	23 б.п.	7,7	7,3	40 б.п.
<b>Расходы на аренду</b>	<b>(19 085)</b>	<b>(15 310)</b>	<b>24,7</b>	<b>(55 544)</b>	<b>(43 318)</b>	<b>28,2</b>
% от выручки	5,1	4,8	29 б.п.	5,0	4,6	36 б.п.
<b>Коммунальные расходы</b>	<b>(7 555)</b>	<b>(5 442)</b>	<b>38,8</b>	<b>(23 175)</b>	<b>(16 865)</b>	<b>37,4</b>
% от выручки	2,0	1,7	31 б.п.	2,1	1,8	28 б.п.
<b>Прочие расходы на магазины</b>	<b>(4 225)</b>	<b>(3 938)</b>	<b>7,3</b>	<b>(12 620)</b>	<b>(10 973)</b>	<b>15,0</b>
% от выручки	1,1	1,2	(11) б.п.	1,1	1,2	(4) б.п.
<b>Расходы на услуги третьих сторон</b>	<b>(3 365)</b>	<b>(2 776)</b>	<b>21,2</b>	<b>(8 493)</b>	<b>(7 087)</b>	<b>19,8</b>
% от выручки	0,9	0,9	3 б.п.	0,8	0,8	1 б.п.
<b>Прочие расходы и доходы<sup>(5)</sup></b>	<b>(3 411)</b>	<b>(2 908)</b>	<b>17,3</b>	<b>(10 352)</b>	<b>(7 426)</b>	<b>39,4</b>
% от выручки	0,9	0,9	(0) б.п.	0,9	0,8	14 б.п.
<b>Итого (за вычетом расходов на амортизацию и обесценение)</b>	<b>(67 144)</b>	<b>(55 433)</b>	<b>21,1</b>	<b>(197 281)</b>	<b>(156 456)</b>	<b>26,1</b>
% от выручки	17,9	17,4	53 б.п.	17,8	16,8	102 б.п.
<b>Итого (за вычетом расходов на амортизацию и обесценение и LTI)</b>	<b>(67 047)</b>	<b>(54 646)</b>	<b>22,7</b>	<b>(195 624)</b>	<b>(153 800)</b>	<b>27,2</b>
% от выручки	17,9	17,1	75 б.п.	17,6	16,5	115 б.п.

В 3 кв. 2018 г. коммерческие, общие и административные расходы (за вычетом расходов на амортизацию и обесценение и LTI) составили 17,9% от выручки, увеличившись по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 75 б.п. Данный рост был в основном обусловлен повышением затрат на персонал, аренду и коммунальные платежи.

Затраты на персонал (без учета начисления затрат по программе долгосрочного премирования и выплат на основе акций), как процент от выручки, в 3 кв. 2018 г. выросли на 23 б.п. по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до 7,8% от выручки, в основном ввиду превышения роста номинальной заработной платы над полочной инфляцией и отрицательного эффекта операционного рычага.

В 3 кв. 2018 г. расходы на аренду увеличились на 29 б.п. по сравнению с 3 кв. 2017 г. в основном в связи с ростом доли арендуемых площадей в общем портфеле недвижимости Компании с 72% на 30 сентября 2017 г. до 75% на 30 сентября 2018 г., а также на фоне роста арендных ставок большими темпами, чем продовольственная инфляция.

(5) В связи с переходом на IFRS 9 Компания изменила методику представления сокращенного консолидированного промежуточного отчета о прибылях и убытках: чистые убытки от обесценения финансовых активов реклассифицированы из коммерческих, общих и административных расходов

Коммунальные расходы, как процент от выручки, в 3 кв. 2018 г. увеличились на 31 б.п. по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составили 2,0% в связи с ростом тарифов большими темпами, чем продовольственная инфляция.

Прочие расходы магазинов как процент от выручки в 3 кв. 2018 г. сократились на 11 б.п. г-к-г главным образом из-за снижения расходов на охрану.

Расходы на компенсационные выплаты по программе долгосрочного премирования и выплат на основе акций составили 97 млн руб. за 3 кв. 2018. В соответствии с решением Комитета по Назначениям и Вознаграждениям, Компания восстановила резервы, начисленные по участникам, покинувшим компанию.

За 9 месяцев 2018 г. коммерческие, общие и административные расходы (за вычетом расходов на амортизацию и обесценение и LTI) увеличились на 115 б.п. и составили 17,6% от выручки в основном в связи с повышением затрат на персонал, аренду, коммунальные платежи и прочие расходы.

## Аренда/субаренда и прочий доход

Доход X5 от аренды, субаренды и прочих операций в 3 кв. 2018 г. изменился незначительно г-к-г по сравнению с 3 кв. 2017 г. и составил 0,7% от выручки.

## EBITDA и рентабельность по EBITDA

Млн руб.	3 кв. 2018	3 кв. 2017	Изм., %	9М 2018	9М 2017	Изм., %
<b>Валовая прибыль</b>	<b>92 482</b>	<b>75 765</b>	<b>22,1</b>	<b>267 940</b>	<b>222 998</b>	<b>20,2</b>
<i>Рентабельность валовой прибыли, %</i>	24,6	23,7	91 б.п.	24,1	23,9	25 б.п.
<b>Коммерческие, общие и административные расходы (без учета расходов на амортизацию, обесценение и LTI и выплат на основе акций)</b>	<b>(67 047)</b>	<b>(54 646)</b>	<b>22,7</b>	<b>(195 624)</b>	<b>(153 800)</b>	<b>27,2</b>
<i>% от выручки</i>	17,9	17,1	75 б.п.	17,6	16,5	115 б.п.
<b>Чистые убытки от обесценения финансовых активов</b>	<b>(100)</b>	<b>(2)</b>	<b>4 900,0</b>	<b>(375)</b>	<b>(162)</b>	<b>131,5</b>
<i>% от выручки</i>	0,027	0,001	3 б.п.	0,03	0,02	2 б.п.
<b>Аренда/субаренда и прочий доход</b>	<b>2 451</b>	<b>2 062</b>	<b>18,9</b>	<b>7 543</b>	<b>6 012</b>	<b>25,5</b>
<i>% от выручки</i>	0,7	0,6	1 б.п.	0,7	0,6	4 б.п.
<b>Скорр. EBITDA<sup>(6)</sup></b>	<b>27 786</b>	<b>23 179</b>	<b>19,9</b>	<b>79 484</b>	<b>75 048</b>	<b>5,9</b>
<i>Рентабельность скорр. EBITDA, %</i>	7,4	7,3	14 б.п.	7,2	8,0	(88) б.п.
Начисление затрат по программе долгосрочного премирования, выплат на основе акций и прочих разовых выплат	(97)	(787)	(87,7)	(1,657)	(2,656)	(37,6)
<i>% от выручки</i>	0,03	0,25	(22) б.п.	0,15	0,28	(14) б.п.
<b>EBITDA</b>	<b>27 689</b>	<b>22 392</b>	<b>23,7</b>	<b>77 827</b>	<b>72 392</b>	<b>7,5</b>
<i>Рентабельность EBITDA, %</i>	7,4	7,0	36 б.п.	7,0	7,8	(74) б.п.

(6) Показатель EBITDA без учета расходов, связанных с программой долгосрочного премирования менеджмента, выплат на основе акций и прочих разовых вознаграждений.

В результате вышеперечисленных факторов показатель EBITDA в 3 кв. 2018 г. увеличился до 27 689 млн руб. (7,4% от выручки), по сравнению с 22 392 млн руб. (7,0% от выручки) в 3 кв. 2017 г.

За 9 месяцев 2018 г. показатель EBITDA составил 77 827 млн руб., сократившись как процент от выручки до 7,0%, по сравнению с 72 392 млн руб. или 7,8% от выручки за 9 месяцев 2017 г.

## Расходы на амортизацию и обесценение

Расходы на амортизацию и обесценение в 3 кв. 2018 г. составили 12 322 млн руб. (34 989 млн руб. за 9 месяцев 2018 г.), увеличившись на 29 б.п. г-к-г до 3,3% от выручки (за 9 месяцев 2018 г. расходы увеличились на 26 б.п. до 3,2% от выручки). Данное увеличение связано с изменением структуры основных средств в категории «здания и сооружения», в т.ч. ростом доли «оборудования и инвентаря» в сравнении с долей «фундамента и прочих конструкций», обусловленным ростом доли арендуемых площадей в общем портфеле недвижимости Компании.

## Неоперационные прибыли и убытки

Млн руб.	3 кв. 2018	3 кв. 2017	Изм., %	9М 2018	9М 2017	Изм., %
<b>Операционная прибыль</b>	<b>15 367</b>	<b>12 844</b>	<b>19,6</b>	<b>42 838</b>	<b>45 342</b>	<b>(5,5)</b>
Чистые финансовые расходы	(4 512)	(4 040)	11,7	(13 163)	(11 971)	10,0
Чистый результат от курсовой разницы	(40)	(17)	135,3	(213)	(37)	475,7
<b>Прибыль до налога на прибыль</b>	<b>10 815</b>	<b>8 787</b>	<b>23,1</b>	<b>29 462</b>	<b>33 334</b>	<b>(11,6)</b>
Затраты по налогу на прибыль	(2 728)	(1 510)	80,7	(7 062)	(7 359)	(4,0)
<b>Чистая прибыль</b>	<b>8 087</b>	<b>7 277</b>	<b>11,1</b>	<b>22 400</b>	<b>25 975</b>	<b>(13,8)</b>
<i>Рентабельность чистой прибыли, %</i>	<i>2,2</i>	<i>2,3</i>	<i>(12) б.п.</i>	<i>2,0</i>	<i>2,8</i>	<i>(76) б.п.</i>

Чистые финансовые расходы в 3 кв. 2018 г. увеличились на 11,7% г-к-г до 4 512 млн руб. Эффект роста общего долга по состоянию на 30 сентября 2018 г. по сравнению с 30 сентября 2017 г. был частично нивелирован за счет снижения процентных ставок на рынке долгового капитала в России, а также благодаря действиям X5 по снижению стоимости долгового финансирования.

В 3 кв. 2018 г. расходы по налогу на прибыль увеличились на 80,7% г-к-г и составили 2 728 млн руб. в основном в связи с начислением отложенного налога на инвестиции, связанного с потенциальной выплатой дивидендов и низкой базой 3 кв. 2017 г. на фоне единовременных корректировок. Эффективная ставка налога на прибыль в 3 кв. 2018 г. составила 24,0%.

## Ключевые показатели консолидированного отчета о движении денежных средств

Млн руб.	3 кв. 2018	3 кв. 2017	Изм., %	9М 2018	9М 2017	Изм., %
Операционный денежный поток до изм. оборотного капитала	27 666	22 281	24,2	77 726	72 562	7,1
Изменение оборотного капитала	8 475	9 921	(14,6)	(1 539)	(15 866)	(90,3)
Проценты и налог на прибыль	(7 994)	(5 509)	45,1	(20 408)	(19 098)	6,9
Денежные средства, полученные от операционной деятельности (ОДП)	28 147	26 693	5,4	55 779	37 598	48,4
Денежные средства, использованные в инвестиционной деятельности	(19 533)	(23 135)	(15,6)	(68 986)	(59 910)	15,1
Денежные средства, полученные от финансовой деятельности	(7 012)	1 375	-	1 015	15 830	(93,6)
Влияние изменения обменного курса на денежные средства и их эквиваленты	(38)	2	-	(75)	6	-
<b>Увеличение/уменьшение денежных средств и их эквивалентов</b>	<b>1 564</b>	<b>4 935</b>	<b>(68,3)</b>	<b>(12 267)</b>	<b>(6 476)</b>	<b>89,4</b>

В 3 кв. 2018 г. операционный денежный поток (ОДП) до изменения оборотного капитала увеличился на 5 385 млн руб. г-к-г, или на 24,2%, и составил 27 666 млн руб.

Изменение оборотного капитала снизилось с (8 475) млн руб. в 3 кв. 2018 г. по сравнению с (9 921) млн руб. в 3 кв. 2017 г. в основном из-за торговой кредиторской задолженности на фоне снижения темпа роста бизнеса. Данный эффект был частично нивелирован снижением запасов по сравнению с ростом в 3 кв. 2017 г., что было обусловлено снижением темпа роста закупок на фоне снижения темпов открытий и оптимизации ассортимента.

Сумма чистых процентных расходов и налога на прибыль в 3 кв. 2018 г. увеличилась на 2 485 млн руб. или 45,1% г-к-г и составила 7 994 млн руб. Рост процентных выплат сопоставим с ростом общего долга г-к-г. Рост выплат по налогу на прибыль увеличился в связи с ростом налогооблагаемой прибыли в 3 кв. 2018 г. и снижения налоговых авансовых платежей.

В результате, в 3 кв. 2018 г. сумма денежных средств, полученных от операционной деятельности (ОДП), составила 28 147 млн руб. по сравнению с 26 693 млн руб. за аналогичный период прошлого года.

За 9 месяцев 2018 г. показатель ОДП составил 55 779 млн руб. по сравнению с 37 598 млн руб. за аналогичный период предыдущего года в основном в связи с более низким изменением оборотного капитала.

Денежные средства, использованные в инвестиционной деятельности и преимущественно состоявшие из сумм, направленных на приобретение основных средств, в 3 кв. 2018 г. снизились до 19 533 млн руб. по сравнению с 23 135 млн руб. за аналогичный период прошлого года в связи с меньшими затратами на открытия. Компания добавила 208,9 тыс. кв.м. торговых площадей в 3 кв. 2018 г., что на 35,4% ниже, чем в 3 кв. 2017 г. За 9 месяцев 2018 г. денежные средства, использованные в инвестиционной деятельности, составили 68 986 млн руб. по сравнению с 59 910 млн руб. за аналогичный период предыдущего года ввиду осуществления платежей по сделкам слияний и поглощений в 1 полугодии 2018 г.

Сумма денежных средств, используемых в финансовой деятельности в 3 кв. 2018 г. составила 7 012 млн руб. по сравнению с 1 375 млн руб., полученными от финансовой деятельности в 3 кв. 2017 г. Данный тренд обусловлен ростом ОДП и снижением общего долга вследствие выплат за период. За 9 месяцев 2018 г. сумма денежных средств, полученных от финансовой деятельности, сократилась с 15 830 за 9 месяцев 2017 г. до 1 015 млн руб.

## Показатели ликвидности Компании

Млн руб.	30 сентября 2018	% от общей суммы	31 декабря 2017	% от общей суммы	30 сентября 2017	% от общей суммы
<b>Общий долг</b>	<b>217 184</b>		<b>194 296</b>		<b>172 064</b>	
Краткосрочный долг	55 987	25,8	58 674	30,2	46 496	27,0
Долгосрочный долг	161 197	74,2	135 622	69,8	125 568	73,0
<b>Чистый долг</b>	<b>201 846</b>		<b>166 691</b>		<b>160 350</b>	
<b>Чистый долг/ ЕБИТДА</b>	<b>1,99</b>		<b>1,73</b>		<b>1,74</b>	

По состоянию на 30 сентября 2018 г. общий долг Компании составил 217 184 млн руб., в том числе 25,8% — краткосрочный и 74,2% — долгосрочный долг. Показатель чистый долг/ ЕБИТДА снизился с 2,18х по состоянию на 30 июня 2018 г. до 1,99х по состоянию на 30 сентября 2018 г.

Долговые обязательства Компании полностью номинированы в рублях.

По состоянию на 30 сентября 2018 г. невыбранный объем лимитов по кредитным линиям, открытым на Компанию крупнейшими российскими и международными банками, составил 303 048 млн руб.

## Справочная информация:

X5 Retail Group (тикер на Лондонской фондовой бирже и Московской бирже — FIVE, рейтинг Fitch — BB+, рейтинг Moody's — Ba2, рейтинг S&P — BB, рейтинг RAEX — ruAA) — одна из ведущих российских продуктовых розничных компаний. Компания управляет магазинами нескольких торговых сетей: магазинами у дома под брендом «Пятерочка», супермаркетами под брендом «Перекресток», гипермаркетами под брендом «Карусель», магазинами «Экспресс-Ритейл» под различными брендами.

На 30 сентября 2018 г. под управлением Компании находились 13 685 магазинов с лидирующими позициями в Москве и Санкт-Петербурге и значительным присутствием в европейской части России. Сеть включает в себя 12 822 магазина «Пятерочка», 712 супермаркетов «Перекресток», 92 гипермаркета «Карусель» и 59 магазинов «Экспресс». Под управлением Компании находится 40 распределительных центров и 3 293 собственных грузовых автомобиля на территории Российской Федерации.

За 2017 г. выручка Компании составила 1 295 008 млн руб. (22 193 млн долл. США), показатель скорр. EBITDA составил 99 131 млн руб. (1 699 млн долл. США), а чистая прибыль составила 31 394 млн руб. (538 млн долл. США). За 9 мес. 2018 г. выручка Компании составила 1 109 582 млн руб. (18 061 млн долл. США), показатель скорр. EBITDA составил 79 484 млн руб. (1 294 млн долл. США), а чистая прибыль составила 22 400 млн руб. (365 млн долл. США).

Акционерами X5 являются: «CTF Holdings S.A.» — 47,86%, «Intertrust Trustees Ltd» («Axon Trust») — 11,43%, директора X5 — 0,07%, казначейские акции — 0,01%, акции в свободном обращении — 40,63%.

## Утверждения о будущем:

*Данный пресс-релиз может содержать утверждения, которые относятся к будущим событиям. Эти утверждения о будущем можно отличить по тому, что они не относятся к событиям прошлого или настоящего. В утверждениях о будущем часто используются такие слова, как «предполагать», «целеполагать», «ожидать», «оценивать», «намереваться», «ожидаемый», «планируемый», «целевой», «полагать» и другие, сходные по значению.*

*По своему характеру утверждения о будущем являются рискованными и неопределенными, поскольку они относятся к событиям и обстоятельствам будущего, часть которых не контролируется Компанией. Таким образом, фактические будущие результаты могут существенно отличаться от планов, целей и ожиданий, содержащихся в утверждениях о будущем.*

*Любое заявление о будущем, сделанное от имени X5 Retail Group действительно только на момент заявления. Кроме как по требованию соответствующих законов и нормативных актов X5 Retail Group не берет на себя обязательств по раскрытию результатов пересмотра содержащихся в данном документе заявлений о будущем в случае изменения ожиданий Компании или в связи с наступлением событий или обстоятельств после опубликования данного документа.*

*Некоторые части настоящего пресс-релиза содержат или могут содержать инсайдерскую информацию про X5 Retail Group в соответствии с пунктом 7(1) Регламента о злоупотреблениях на рынке (596/2014 / EU).*

---

## За дополнительной информацией просьба обращаться:

**Андрей Васин**

И.о. директора по связям с инвесторами

Тел.: +7 (495) 662-88-88 доб. 13-151

e-mail: [Andrey.Vasin@x5.ru](mailto:Andrey.Vasin@x5.ru)