

X5 ОБЪЯВЛЯЕТ О РОСТЕ ВЫРУЧКИ НА 12,9% ВО 2 КВ. 2020 ГОДА РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ EBITDA СОСТАВИЛА 8,4 % ПО МСБУ (IAS) 17

- ✓ Темп роста выручки X5 составил 12,9% год-к-году (г-к-г) благодаря росту сопоставимых (LFL)⁽¹⁾ продаж и торговых площадей, а также текущим реконструкциям существующих магазинов.
- ✓ EBITDA по МСБУ (IAS) 17 увеличилась на 14,4% г-к-г во 2 кв. 2020 г., отражая рост валовой рентабельности и положительный эффект операционного рычага. Рентабельность EBITDA по МСБУ (IAS) 17 составила 8,4% (13,3% по МСФО (IFRS) 16).
- ✓ Валовая рентабельность⁽²⁾ увеличилась на 23 базисных пункта (б.п.) г-к-г до 25,3% (25,6% по МСФО (IFRS) 16) во 2 кв. 2020 г. в связи с успешными инициативами по снижению уровня потерь и более низкой долей промо.
- ✓ Административные, общие и коммерческие расходы (SG&A) без учета расходов на амортизацию и обесценение, LTI и выплат на основе акций, до реклассификации⁽²⁾, как процент от выручки, снизились на 17 б.п. г-к-г до 17,1% (12,7% по МСФО (IFRS) 16) в основном в связи со снижением затрат на персонал и коммунальных расходов.
- ✓ Чистая прибыль по МСБУ (IAS) 17 увеличилась на 20,5% г-к-г во 2 кв. 2020 г. Рентабельность чистой прибыли по МСБУ (IAS) 17 выросла на 21 б.п. до 3,3% (3,0% по МСФО (IFRS) 16).
- ✓ Общий эффект расходов, связанных с COVID-19 на EBITDA во 2 кв. 2020 г. оценивается в 1,78 млрд руб.
- ✓ Показатель Чистый долг/EBITDA по МСБУ (IAS) 17 составил 1,68x (3,28x по МСФО (IFRS) 16) по состоянию на 30 июня 2020 г.

Амстердам, 13 августа 2020 года - X5 Retail Group N.V. («X5» или «Компания»), ведущая продуктовая розничная компания в России (тикер на Лондонской фондовой бирже и Московской бирже: FIVE), управляющая торговыми сетями «Пятёрочка», «Перекрёсток» и «Карусель», сегодня опубликовала промежуточный отчет Компании за второй квартал и первое полугодие 2020 г., подготовленный в соответствии с МСБУ (IAS) 34 «Промежуточная финансовая отчетность». Отчет был просмотрен независимым аудитором и не был аудирован.

Главный исполнительный директор X5 Игорь Шехтерман прокомментировал:

«Пандемия COVID-19 оказала значительное влияние на бизнес X5, сотрудников и покупателей. Однако, благодаря нашим надёжным и передовым бизнес-процессам мы смогли эффективно адаптироваться к быстро-меняющимся условиям. Я хотел бы поблагодарить каждого члена команды X5 за их усилия по обеспечению безопасности для сотрудников и покупателей и сохранению при этом, высокого качества услуг розничной торговли продуктами питания для населения в 66 регионах России.

Команды «Пятёрочки», «Перекрёстка», «Карусели» и других наших бизнес-подразделений внесли значительный вклад в результаты второго квартала, реагируя на потребности покупателей, сокращая операционные расходы и делая рациональные инвестиции для поддержания прибыльности и окупаемости.

Примечание: Финансовые показатели по МСБУ (IAS) 17 используются в данном пресс-релизе о финансовых результатах, поскольку после внедрения МСФО (IFRS) 16 руководство продолжает применять МСБУ (IAS) 17 в отношении аренды для оценки показателей компании, главным образом из-за отсутствия сравнительных данных в соответствии с МСФО (IFRS) 16. Сопоставление результатов по МСБУ (IAS) 17 и МСФО (IFRS) 16 представлено далее в разделе «Влияние МСФО (IFRS) 16 на финансовую отчетность X5 Retail Group».

- (1) Сравнение объемов розничных продаж сопоставимых магазинов (LFL) за два различных периода времени представляет собой сравнение розничных продаж соответствующих магазинов в рублевом выражении (включая НДС). При расчете роста продаж LFL учитываются магазины, которые работали не менее двенадцати полных месяцев. Их выручка включается в сравнительный анализ со дня открытия магазина. В данный расчет включены все магазины, которые соответствуют критериям LFL Компании в каждом отчетном периоде.
- (2) Начиная со 2 кв. 2020 г. Компания реклассифицировала доход от продажи вторсырья в распределительных центрах, а также расходы «последней мили», связанные с Perekrestok.ru и экспресс-доставкой из валовой прибыли. Доход от продажи вторсырья в распределительных центрах теперь отражается в составе аренды/субаренды и прочего дохода. Расходы «последней мили», связанные с Perekrestok.ru и экспресс-доставкой, теперь отражаются в коммерческих, общих и административных расходах, в основном в расходах на персонал и прочих расходах. Чистый эффект от реклассификации на валовую маржу второго квартала был незначительно положительным.

Помимо успеха в операциях наших основных офлайн-форматов, во втором квартале X5 также заняла лидирующую позицию в онлайн-торговле продуктами питания в России. В этом сегменте рынка наблюдался взрывной рост во втором квартале 2020 года, и мы полагаем, что его ожидает трехкратный рост в течение 2020 года. Общая прибыльность онлайн-платформ X5 во втором квартале значительно превысила плановые показатели бюджета, а наши онлайн-операции в мае 2020 года достигли положительного показателя EBITDA.

Я очень доволен финансовыми результатами, достигнутыми X5 во втором квартале 2020 года. Наша компания продолжает увеличивать отрыв по выручке от основных конкурентов на российском рынке продуктового ритейла. В частности, выручка X5 сегодня на 42% превышает аналогичный показатель ближайшего конкурента, и этот разрыв увеличился на 16% в первой половине 2020 года. Высокие квартальные результаты X5, особенно высокий уровень нашей прибыльности, обусловлены фундаментальными факторами. В частности, на улучшение рентабельности оказал влияние широкий набор компонентов, от валовой прибыли до операционных расходов. Эти факторы будут иметь длительный эффект и в следующих кварталах».

Основные показатели отчета о прибылях и убытках⁽³⁾

Миллионов российских рублей (млн руб.)	IFRS 16			Эффект МСФО 16 на 2 кв. 2020*	IAS 17		
	2 кв. 2020	2 кв. 2019	Изм., г-к-г, %		2 кв. 2020	2 кв. 2019	Изм., г-к-г, %
Выручка	493 631	437 311	12,9	-	493 631	437 311	12,9
в т.ч. чистая розничная выручка ⁽⁴⁾	492 975	435 588	13,2	-	492 975	435 588	13,2
«Пятерочка»	405 792	349 395	16,1	-	405 792	349 395	16,1
«Перекресток»	73 346	65 125	12,6	-	73 346	65 125	12,6
«Карусель»	13 837	21 068	(34,3)	-	13 837	21 068	(34,3)
Валовая прибыль	126 579	111 181	13,8	1 852	124 727	109 500	13,9
Валовая рентабельность, %	25,6	25,4	22 б.п.	38 б.п.	25,3	25,0	23 б.п.
Скорр. EBITDA⁽⁵⁾	66 094	58 078	13,8	24 240	41 854	36 599	14,4
Рентабельность скорр. EBITDA, %	13,4	13,3	11 б.п.	491 б.п.	8,5	8,4	11 б.п.
EBITDA	65 567	57 614	13,8	24 240	41 327	36 135	14,4
Рентабельность EBITDA, %	13,3	13,2	11 б.п.	491 б.п.	8,4	8,3	11 б.п.
Операционная прибыль	32 954	29 446	11,9	7 022	25 932	22 332	16,1
Операционная рентабельность, %	6,7	6,7	(6) б.п.	142 б.п.	5,3	5,1	15 б.п.
Скорр. чистая прибыль⁽⁶⁾	15 193	11 977	26,9	(1 503)	16 696	13 508	23,6
Рентабельность скорр. чистой прибыли, %	3,1	2,7	34 б.п.	(30) б.п.	3,4	3,1	29 б.п.
Чистая прибыль	14 772	11 977	23,3	(1 503)	16 275	13 508	20,5
Рентабельность чистой прибыли, %	3,0	2,7	25 б.п.	(30) б.п.	3,3	3,1	21 б.п.

Млн руб.	IFRS 16			Эффект МСФО 16 на 1П 2020*	IAS 17		
	1П 2020	1П 2019	Изм., г-к-г, %		1П 2020	1П 2019	Изм., г-к-г, %
Выручка	962 625	843 175	14,2	-	962 625	843 175	14,2
в т.ч. чистая розничная выручка	961 435	839 704	14,5	-	961 435	839 704	14,5
«Пятерочка»	775 839	664 669	16,7	-	775 839	664 669	16,7
«Перекресток»	153 960	131 570	17,0	-	153 960	131 570	17,0
«Карусель»	31 636	42 985	(26,4)	-	31 636	42 985	(26,4)
Валовая прибыль	242 515	213 346	13,7	3 588	238 927	210 064	13,7
Валовая рентабельность, %	25,2	25,3	(11) б.п.	37 б.п.	24,8	24,9	(9) б.п.
Скорр. EBITDA	122 861	108 831	12,9	48 027	74 834	66 072	13,3
Рентабельность скорр. EBITDA, %	12,8	12,9	(14) б.п.	499 б.п.	7,8	7,8	(6) б.п.
EBITDA	121 839	107 910	12,9	48 027	73 812	65 151	13,3
Рентабельность EBITDA, %	12,7	12,8	(14) б.п.	499 б.п.	7,7	7,7	(6) б.п.
Операционная прибыль	56 941	52 712	8,0	14 484	42 457	38 839	9,3
Операционная рентабельность, %	5,9	6,3	(34) б.п.	150 б.п.	4,4	4,6	(20) б.п.
Скорр. чистая прибыль	19 587	20 312	(3,6)	(5 677)	25 264	22 805	10,8
Рентабельность скорр. чистой прибыли, %	2,0	2,4	(37) б.п.	(59) б.п.	2,6	2,7	(8) б.п.
Чистая прибыль	18 773	20 312	(7,6)	(5 677)	24 450	22 805	7,2
Рентабельность чистой прибыли, %	2,0	2,4	(46) б.п.	(59) б.п.	2,5	2,7	(16) б.п.

* Для получения более подробной информации о влиянии МСФО 16 см. раздел «Влияние МСФО (IFRS) 16 на финансовую отчетность X5 Retail Group»

Чистая розничная выручка

Чистая розничная выручка X5 увеличилась на 13,2% г-к-г во 2 кв. 2020 г. благодаря:

- росту сопоставимых (LFL) продаж на 4,3%, а также
- росту торговой площади на 10,7% г-к-г (вклад в рост выручки +8,9%).

Динамика торговых площадей, кв. м

	30 июня 2020	31 декабря 2019	Изменение (к декабрю 2019), %	30 июня 2019	Изменение (к июню 2019), %
«Пятерочка»	6 289 962	5 975 147	5,3	5 607 228	12,2
«Перекресток»	973 109	899 893	8,1	814 808	19,4
«Карусель»	247 191	364 077	(32,1)	364 028	(32,1)
X5 Retail Group	7 510 261	7 239 117	3,7	6 786 064	10,7

- Незначительные отклонения в расчете % изменений, промежуточных итогов и итогов в этой и других таблицах, а также в тексте настоящего промежуточного отчета объясняются округлением.
- Чистая розничная выручка представляет собой операционную выручку магазинов, управляемых X5, без учета НДС. Этот показатель отличается от общей выручки, включающей доходы от оптовых продаж, франчайзинга и прочие доходы.
- Показатель EBITDA без учета расходов, связанных с программой долгосрочного премирования менеджмента, выплат на основе акций и прочих разовых вознаграждений.
- Чистая прибыль до учета единовременного эффекта трансформации «Карусели» (в основном из-за обесценения и ускоренной амортизации внеоборотных активов, связанных с передачей магазинов «Перекрестку»).

Динамика сопоставимых продаж за 2 квартал и 1 полугодие 2020 г., % г-к-г

Во 2 кв. и 1 пол. 2020 г. X5 продемонстрировала рост LFL продаж на уровне 4,3% и 5,0% г-к-г, соответственно.

Структура LFL продаж по трафику и среднему чеку во 2 кв. 2020 г. отражает влияние ограничительных мер, связанных с COVID-19 со снижением частоты посещений магазинов и ростом средней покупки.

	2 кв. 2020			1П 2020		
	Продажи	Трафик	Ср. чек	Продажи	Трафик	Ср. чек
«Пятерочка»	6,0	(15,0)	24,8	6,0	(6,2)	13,0
«Перекресток» ⁽⁷⁾	(2,4)	(32,6)	44,9	1,8	(16,2)	21,5
«Карусель»	(8,4)	(34,1)	39,0	(5,6)	(18,9)	16,4
X5 Retail Group	4,3	(17,2)	26,1	5,0	(7,5)	13,5

Более подробная информация по динамике чистой розничной выручки представлена в ['Пресс-релизе по операционным результатам за 2 кв. 2020 года'](#).

Валовая рентабельность

Валовая рентабельность по МСБУ (IAS) 17 увеличилась на 23 б.п. г-к-г до 25,3% (увеличилась на 22 б.п. г-к-г до 25,6% по МСФО (IFRS) 16) во 2 кв. 2020 г. в результате успешных инициатив по снижению уровня потерь и более низкой доле промо. Валовая рентабельность ключевых форматов («Пятерочки» и «Перекрестка») была выше среднего показателя X5, в основном в связи с текущей трансформацией «Карусели».

(7) Без Perekrestok.ru

Коммерческие, общие и административные расходы (без учета расходов на амортизацию и обесценение)

Млн руб.	IFRS 16			Эффект МСФО 16 на 2 кв. 2020*	IAS 17		
	2 кв. 2020	2 кв. 2019	Изм., Г-К-Г, %		2 кв. 2020	2 кв. 2019	Изм., Г-К-Г, %
Расходы на персонал	(39 247)	(34 360)	14,2	-	(39 247)	(34 360)	14,2
% от выручки	8,0	7,9	9 б.п.	-	8,0	7,9	9 б.п.
включая начисление затрат по программе долгосрочного премирования и выплат на основе акций (LTI)	(527)	(464)	13,6	-	(527)	(464)	13,6
Расходы на персонал без учета LTI, %	7,8	7,8	9 б.п.	-	7,8	7,8	9 б.п.
Расходы на аренду	(3 099)	(2 622)	18,2	20 805	(23 904)	(21 180)	12,9
% от выручки	0,6	0,6	3 б.п.	(421) б.п.	4,8	4,8	(0) б.п.
Коммунальные расходы	(8 840)	(8 264)	7,0	-	(8 840)	(8 264)	7,0
% от выручки	1,8	1,9	(10) б.п.	-	1,8	1,9	(10) б.п.
Прочие расходы на магазины	(5 760)	(4 479)	28,6	253	(6 013)	(4 710)	27,7
% от выручки	1,2	1,0	14 б.п.	(5) б.п.	1,2	1,1	14 б.п.
Расходы на услуги третьих сторон	(3 369)	(3 277)	2,8	(98)	(3 271)	(3 104)	5,4
% от выручки	0,7	0,7	(7) б.п.	2 б.п.	0,7	0,7	(5) б.п.
Прочие расходы	(4 779)	(3 439)	39,0	835	(5 614)	(4 451)	26,1
% от выручки	1,0	0,8	18 б.п.	(17) б.п.	1,1	1,0	12 б.п.
Итого (за вычетом расходов на амортизацию и обесценение)	(65 094)	(56 441)	15,3	21 795	(86 889)	(76 069)	14,2
% от выручки	13,2	12,9	28 б.п.	(442) б.п.	17,6	17,4	21 б.п.
Итого (за вычетом расходов на амортизацию, обесценение и LTI)	(64 567)	(55 977)	15,3	21 795	(86 362)	(75 605)	14,2
% от выручки	13,1	12,8	28 б.п.	(442) б.п.	17,5	17,3	21 б.п.
Итого (за вычетом расходов на амортизацию, обесценение и LTI) до реклассификации⁽²⁾	(62 808)	(55 977)	12,2	21 697	(84 505)	(75 605)	11,8
% от выручки	12,7	12,8	(8) б.п.	(440) б.п.	17,1	17,3	(17) б.п.

Млн руб.	IFRS 16			Эффект МСФО 16 на 1П 2020*	IAS 17		
	1П 2020	1П 2019	Изм., г-к-г, %		1П 2020	1П 2019	Изм., г-к-г, %
Расходы на персонал	(77 531)	(67 611)	14,7	-	(77 531)	(67 611)	14,7
% от выручки	8,1	8,0	4 б.п.	-	8,1	8,0	4 б.п.
включая начисление затрат по программе долгосрочного премирования и выплат на основе акций (LTI)	(1 022)	(921)	11,0	-	(1 022)	(921)	11,0
Расходы на персонал без учета LTI, %	7,9	7,9	4 б.п.	-	7,9	7,9	4 б.п.
Расходы на аренду	(5 503)	(3 949)	39,4	41 840	(47 343)	(41 947)	12,9
% от выручки	0,6	0,5	10 б.п.	(435) б.п.	4,9	5,0	(6) б.п.
Коммунальные расходы	(19 269)	(18 119)	6,3	-	(19 269)	(18 119)	6,3
% от выручки	2,0	2,1	(15) б.п.	-	2,0	2,1	(15) б.п.
Прочие расходы на магазины	(10 413)	(8 693)	19,8	495	(10 908)	(9 155)	19,1
% от выручки	1,1	1,0	5 б.п.	(5) б.п.	1,1	1,1	5 б.п.
Расходы на услуги третьих сторон	(6 331)	(5 949)	6,4	(176)	(6 155)	(5 778)	6,5
% от выручки	0,7	0,7	(5) б.п.	2 б.п.	0,6	0,7	(5) б.п.
Прочие расходы	(9 381)	(7 287)	28,7	1 498	(10 879)	(8 305)	31,0
% от выручки	1,0	0,9	11 б.п.	(16) б.п.	1,1	1,0	15 б.п.
Итого (за вычетом расходов на амортизацию и обесценение)	(128 428)	(111 608)	15,1	43 657	(172 085)	(150 915)	14,0
% от выручки	13,3	13,2	10 б.п.	(454) б.п.	17,9	17,9	(2) б.п.
Итого (за вычетом расходов на амортизацию, обесценение и LTI)	(127 406)	(110 687)	15,1	43 657	(171 063)	(149 994)	14,0
% от выручки	13,2	13,1	11 б.п.	(454) б.п.	17,8	17,8	(2) б.п.
Итого (за вычетом расходов на амортизацию, обесценение и LTI) до реклассификации⁽²⁾	(125 647)	(110 687)	13,5	43 559	(169 206)	(149 994)	12,8
% от выручки	13,1	13,1	(7) б.п.	(453) б.п.	17,6	17,8	(21) б.п.

* Для получения более подробной информации о влиянии МСФО 16 см. раздел «Влияние МСФО (IFRS) 16 на финансовую отчетность X5 Retail Group»

Во 2 кв. 2020 г. коммерческие, общие и административные расходы (за вычетом расходов на амортизацию, обесценение и LTI) по МСБУ (IAS) 17 увеличились на 21 б.п. до 17,5% (увеличились на 28 б.п. до 13,1% по МСФО (IFRS) 16) от выручки в связи с реклассификацией⁽²⁾. Без учета реклассификации коммерческие, общие и административные расходы снизились на 17 б.п. в основном в связи со снижением затрат на персонал и коммунальных расходов, как процент от выручки.

Затраты на персонал (без учета начисления затрат по программе долгосрочного премирования и выплат на основе акций), как процент от выручки, во 2 кв. 2020 г. увеличились на 9 б.п. г-к-г до 7,8% в связи с реклассификацией⁽²⁾, частично нивелированной положительным эффектом операционного рычага, снижением текучести персонала (текучесть в годовом исчислении снизилась до 41,7%), ростом производительности труда на 8,6% и роспуском резервов на дополнительные выплаты, связанные с COVID-19, начисленные в марте.

Затраты на компенсационные выплаты по программе долгосрочного премирования и выплаты на основе акций составили 527 млн руб. во 2 кв. 2020 г., с учетом достижения обеих целей в течение периода: сохранения лидерства по выручке и

достижения лидерства с точки зрения мультипликатора EV/EBITDA относительно конкурентов.

Коммунальные расходы, как процент от выручки, во 2 кв. 2020 г. снизились на 10 б.п. г-к-г до 1,8% под влиянием положительного эффекта операционного рычага.

Во 2 кв. 2020 г. прочие расходы на магазины по МСБУ (IAS) 17, как процент от выручки, увеличились на 14 б.п. г-к-г до 1,2% (увеличились на 14 б.п. г-к-г до 1,2% по МСФО (IFRS) 16) в основном в связи с реклассификацией⁽²⁾ и дополнительными расходами, связанными с пандемией COVID-19, на маски и одноразовые перчатки для персонала и дополнительную ежедневную дезинфекцию всех магазинов.

Расходы на услуги третьих сторон по МСБУ (IAS) 17, как процент от выручки, снизились на 5 б.п. до 0,7% (снизились на 7 б.п. до 0,7% по МСФО (IFRS) 16) на фоне снижения затрат на маркетинг во время пандемии COVID-19.

Прочие расходы по МСБУ (IAS) 17, как процент от выручки, увеличились на 12 б.п. до 1,1% (увеличились на 18 б.п. г-к-г до 1,0% по МСФО (IFRS) 16) в основном в связи с реклассификацией⁽²⁾.

Общее влияние расходов, связанных с COVID, на EBITDA компании во 2 кв. 2020 г. оценивается в 1,78 млрд рублей, большая часть которых связана с средствами индивидуальной защиты (маски, перчатки, дезинфицирующие средства для рук и масок) и дополнительной дезинфекцией помещений (магазины, офисы, распределительные центры, грузовики), а также влиянием арендных каникул, которые X5 предоставила своим арендаторам в магазинах на период ограничений, связанных с пандемией. Это также включает меньшие затраты, такие как инициатива X5 по торговле социально значимыми товарами с нулевой наценкой, дополнительные потери запасов и дополнительные рабочие смены в логистике в периоды высокого спроса в апреле и мае. Положительное влияние пандемии COVID-19 произошло за счет более прибыльного категорийного микса в связи с удовлетворением спроса на продукты питания в отсутствие нормально функционирующего сегмента HoReCa и отражали режим потребления дома. X5 также улучшила условия аренды в сегменте гипермаркетов во время ограничений, что позволило Компании нивелировать негативный эффект расходов, связанных с COVID.

Аренда/субаренда и прочий доход

Доходы X5 от аренды, субаренды и прочих операций по МСБУ (IAS) 17, как процент от выручки, во 2 кв. 2020 г. увеличились на 9 б.п. г-к-г и составили 0,7% (увеличились на 17 б.п. г-к-г и составили 0,9% по МСФО (IFRS) 16) в связи с реклассификацией⁽²⁾, что было частично компенсировано негативным эффектом арендных каникул, предоставленных X5 субарендаторам в своих магазинах, и снижением доходов от продажи вторсырья, вызванного пандемией COVID-19.

ЕБИТДА и рентабельность по ЕБИТДА

Млн руб.	IFRS 16				IAS 17		
	2 кв. 2020	2 кв. 2019	Изм., Г-К-Г, %	Эффект МСФО 16 на 2 кв. 2020*	2 кв. 2020	2 кв. 2019	Изм., Г-К-Г, %
Валовая прибыль	126 579	111 181	13,8	1 852	124 727	109 500	13,9
<i>Рентабельность валовой прибыли, %</i>	<i>25,6</i>	<i>25,4</i>	<i>22 б.п.</i>	<i>38 б.п.</i>	<i>25,3</i>	<i>25,0</i>	<i>23 б.п.</i>
Коммерческие, общие и административные расходы (без учета расходов на амортизацию, обесценение и LTI и выплат на основе акций)	(64 567)	(55 977)	15,3	21 795	(86 362)	(75 605)	14,2
<i>% от выручки</i>	<i>13,1</i>	<i>12,8</i>	<i>28 б.п.</i>	<i>(442) б.п.</i>	<i>17,5</i>	<i>17,3</i>	<i>21 б.п.</i>
Чистые убытки от обесценения финансовых активов	(130)	(94)	38,3	-	(130)	(94)	38,3
<i>% от выручки</i>	<i>0,026</i>	<i>0,021</i>	<i>0 б.п.</i>	<i>-</i>	<i>0,026</i>	<i>0,021</i>	<i>0 б.п.</i>
Аренда/субаренда и прочий доход	4 212	2 968	41,9	593	3 619	2 798	29,3
<i>% от выручки</i>	<i>0,9</i>	<i>0,7</i>	<i>17 б.п.</i>	<i>12 б.п.</i>	<i>0,7</i>	<i>0,6</i>	<i>9 б.п.</i>
Скорр. ЕБИТДА	66 094	58 078	13,8	24 240	41 854	36 599	14,4
<i>Рентабельность скорр. ЕБИТДА, %</i>	<i>13,4</i>	<i>13,3</i>	<i>11 б.п.</i>	<i>491 б.п.</i>	<i>8,5</i>	<i>8,4</i>	<i>11 б.п.</i>
Начисление затрат по программе долгосрочного премирования, выплат на основе акций и прочих разовых выплат и соответствующим взносам во внеб. фонды	(527)	(464)	13,6	-	(527)	(464)	13,6
<i>% от выручки</i>	<i>(0,1)</i>	<i>(0,1)</i>	<i>(0) б.п.</i>	<i>-</i>	<i>(0,1)</i>	<i>(0,1)</i>	<i>(0) б.п.</i>
ЕБИТДА	65 567	57 614	13,8	24 240	41 327	36 135	14,4
<i>Рентабельность ЕБИТДА, %</i>	<i>13,3</i>	<i>13,2</i>	<i>11 б.п.</i>	<i>491 б.п.</i>	<i>8,4</i>	<i>8,3</i>	<i>11 б.п.</i>

Млн руб.	IFRS 16				IAS 17		
	1П 2020	1П 2019	Изм., г-к-г, %	Эффект МСФО 16 на 1П 2020*	1П 2020	1П 2019	Изм., г-к-г, %
Валовая прибыль	242 515	213 346	13,7	3 588	238 927	210 064	13,7
<i>Рентабельность валовой прибыли, %</i>	<i>25,2</i>	<i>25,3</i>	<i>(11) б.п.</i>	<i>37 б.п.</i>	<i>24,8</i>	<i>24,9</i>	<i>(9) б.п.</i>
Коммерческие, общие и административные расходы (без учета расходов на амортизацию, обесценение и LTI и выплат на основе акций)	(127 406)	(110 687)	15,1	43 657	(171 063)	(149 994)	14,0
<i>% от выручки</i>	<i>13,2</i>	<i>13,1</i>	<i>11 б.п.</i>	<i>(454) б.п.</i>	<i>17,8</i>	<i>17,8</i>	<i>(2) б.п.</i>
Чистые убытки от обесценения финансовых активов	(199)	(102)	95,1	-	(199)	(102)	95,1
<i>% от выручки</i>	<i>0,021</i>	<i>0,012</i>	<i>1 б.п.</i>	<i>-</i>	<i>0,021</i>	<i>0,012</i>	<i>1 б.п.</i>
Аренда/субаренда и прочий доход	7 951	6 274	26,7	782	7 169	6 104	17,4
<i>% от выручки</i>	<i>0,8</i>	<i>0,7</i>	<i>8 б.п.</i>	<i>8 б.п.</i>	<i>0,7</i>	<i>0,7</i>	<i>2 б.п.</i>
Скорр. EBITDA	122 861	108 831	12,9	48 027	74 834	66 072	13,3
<i>Рентабельность скорр. EBITDA, %</i>	<i>12,8</i>	<i>12,9</i>	<i>(14) б.п.</i>	<i>499 б.п.</i>	<i>7,8</i>	<i>7,8</i>	<i>(6) б.п.</i>
Начисление затрат по программе долгосрочного премирования, выплат на основе акций и прочих разовых выплат и соответствующим взносам во внеб. фонды	(1 022)	(921)	11,0	-	(1 022)	(921)	11,0
<i>% от выручки</i>	<i>(0,1)</i>	<i>(0,1)</i>	<i>0 б.п.</i>	<i>-</i>	<i>(0,1)</i>	<i>(0,1)</i>	<i>0 б.п.</i>
EBITDA	121 839	107 910	12,9	48 027	73 812	65 151	13,3
<i>Рентабельность EBITDA, %</i>	<i>12,7</i>	<i>12,8</i>	<i>(14) б.п.</i>	<i>499 б.п.</i>	<i>7,7</i>	<i>7,7</i>	<i>(6) б.п.</i>

* Для получения более подробной информации о влиянии МСФО 16 см. раздел «Влияние МСФО (IFRS) 16 на финансовую отчетность X5 Retail Group»

Отчетность по сегментам (по IAS 17)

Млн руб.	1П 2020	1П 2019	Изм., %
«Пятерочка»			
Выручка	776 086	666 300	16,5
ЕБИТДА	64 796	56 221	15,3
Рентабельность ЕБИТДА, %	8,3	8,4	(9) б.п.
«Перекресток»			
Выручка	154 735	132 668	16,6
ЕБИТДА	10 670	9 268	15,1
Рентабельность ЕБИТДА, %	6,9	7,0	(9) б.п.
«Карусель»			
Выручка	31 652	43 523	(27,3)
ЕБИТДА	789	1 847	(57,3)
Рентабельность ЕБИТДА, %	2,5	4,2	(175) б.п.
Прочие сегменты			
Выручка	152	684	(77,8)
ЕБИТДА	(215)	16	-
Рентабельность ЕБИТДА, %	-	2,3	-
Корпоративный центр			
ЕБИТДА	(2 228)	(2 201)	1,2

После внедрения стандарта МСФО (IFRS) 16 менеджмент Компании продолжил оценивать показатели продаж и скорректированной ЕБИТДА операционных сегментов по МСБУ (IAS) 17.

Применяемые стандарты учета для сегментов остались такими же, как и стандарты консолидированной промежуточной финансовой отчетности, кроме учета аренды по МСБУ (IAS) 17 вместо МСФО (IFRS) 16.

В 1 полугодии 2020 года, рентабельность ЕБИТДА по МСБУ (IAS) 17 сети «Пятерочка» снизилась на 9 б.п. г-к-г и составила 8,3% в основном в связи с таргетированными инвестициями в цены в январе-феврале и дополнительными расходами, связанными с пандемией COVID-19.

Рентабельность ЕБИТДА по МСБУ (IAS) 17 торговой сети «Перекресток» снизилась на 9 б.п. г-к-г в 1 полугодии 2020 года до 6,9% в основном из-за более низких темпов роста выручки, вызванного закрытием торговых центров, в которых расположены некоторые супермаркеты, а также продолжающимся развитием Perekrestok.ru с плановым отрицательным показателем ЕБИТДА, которому способствовал высокий спрос во время ограничений, связанных с COVID-19.

В 1 полугодии 2020 года рентабельность ЕБИТДА по МСБУ (IAS) 17 торговой сети «Карусель» снизилась на 175 б.п. г-к-г до 2,5% в связи с запланированным сокращением формата в рамках программы трансформации.

Прочие сегменты представлены 5Post в 1 пол. 2020 г. и торговой сетью «Перекресток Экспресс» в 1 пол. 2019 г. (была закрыта в июне 2019 г.).

Расходы на корпоративный центр по МСБУ (IAS) 17 увеличились на 1,2% г-к-г в 1 полугодии 2020 года, что отражает продолжающуюся автоматизацию функций бэк-офиса и экономию на корпоративных поездках во время пандемии.

Расходы на амортизацию и обесценение

Расходы на амортизацию и обесценение по МСБУ (IAS) 17 составили 15 395 млн руб. во 2 кв. 2020 г. и 31 355 млн руб. в 1 пол. 2020 г. (32 613 млн руб. во 2 кв. 2020 г. и 64 898 млн руб. в 1 пол. 2020 г. по МСФО (IFRS) 16), их доля снизилась г-к-г на 4 б.п. до 3,1% от выручки (увеличилась на 17 б.п. г-к-г до 6,6% по МСФО (IFRS) 16), (1 пол.

2020 г.: рост на 14 б.п. до 3,3% по МСБУ (IAS) 17. И рост на 20 б.п. до 6,7% по МСФО (IFRS) 16). Данное увеличение в основном связано с темпом роста выручки, опережающим рост балансовой стоимости активов.

Неоперационные прибыли и убытки

Млн руб.	IFRS 16				IAS 17		
	2 кв. 2020	2 кв. 2019	Изм., Г-К-Г, %	Эффект МСФО 16 на 2 кв. 2020*	2 кв. 2020	2 кв. 2019	Изм., Г-К-Г, %
Операционная прибыль	32 954	29 446	11,9	7 022	25 932	22 332	16,1
Чистые финансовые расходы	(14 550)	(13 480)	7,9	(10 077)	(4 473)	(4 154)	7,7
Чистый результат от курсовой разницы	1 770	349	407,2	1 176	594	68	773,5
Прибыль до налога на прибыль	20 174	16 315	23,7	(1 879)	22 053	18 246	20,9
Затраты по налогу на прибыль	(5 402)	(4 338)	24,5	376	(5 778)	(4 738)	22,0
Чистая прибыль	14 772	11 977	23,3	(1 503)	16 275	13 508	20,5
Рентабельность чистой прибыли, %	3,0	2,7	25 б.п.	(30) б.п.	3,3	3,1	21 б.п.
Эффект трансформации карусели	421	-	-	-	421	-	-
% от выручки	0,1	-	9 б.п.	-	0,1	-	9 б.п.
Скорр. чистая прибыль	15 193	11 977	26,9	(1 503)	16 696	13 508	23,6
Рентабельность чистой прибыли, %	3,1	2,7	34 б.п.	(30) б.п.	3,4	3,1	29 б.п.

Млн руб.	IFRS 16				IAS 17		
	1П 2020	1П 2019	Изм., Г-К-Г, %	Эффект МСФО 16 на 1П 2020*	1П 2020	1П 2019	Изм., Г-К-Г, %
Операционная прибыль	56 941	52 712	8,0	14 484	42 457	38 839	9,3
Чистые финансовые расходы	(28 603)	(27 002)	5,9	(20 098)	(8 505)	(8 448)	0,7
Чистый результат от курсовой разницы	(1 935)	1 954	-	(1 482)	(453)	391	-
Прибыль до налога на прибыль	26 403	27 664	(4,6)	(7 096)	33 499	30 782	8,8
Затраты по налогу на прибыль	(7 630)	(7 352)	3,8	1 419	(9 049)	(7 977)	13,4
Чистая прибыль	18 773	20 312	(7,6)	(5 677)	24 450	22 805	7,2
Рентабельность чистой прибыли, %	2,0	2,4	(46) б.п.	(59) б.п.	2,5	2,7	(16) б.п.
Эффект трансформации карусели	814	-	-	-	814	-	-
% от выручки	0,1	-	8 б.п.	-	0,1	-	8 б.п.
Скорр. чистая прибыль	19 587	20 312	(3,6)	(5 677)	25 264	22 805	10,8
Рентабельность чистой прибыли, %	2,0	2,4	(37) б.п.	(59) б.п.	2,6	2,7	(8) б.п.

* Для получения более подробной информации о влиянии МСФО 16 см. раздел «Влияние МСФО (IFRS) 16 на финансовую отчетность X5 Retail Group»

Чистые финансовые расходы по МСБУ (IAS) 17 во 2 кв. 2020 г. увеличились на 7,7% г-к-г и составили 4 473 млн руб. (увеличились на 7,9% до 14 550 млн руб. по МСФО (IFRS) 16) в связи с ростом общего долга, частично компенсированного снижением средневзвешенной эффективной процентной ставки по кредитному портфелю X5 с 8,14% в 1 пол. 2019 г. до 7,31% в 1 пол. 2020 г. за счет снижения процентных ставок на рынке долгового капитала в России, а также благодаря действиям X5 по снижению стоимости долгового финансирования.

Чистый результат от курсовой разницы во 2 кв. 2020 г. составил 594 млн руб. (1 770 млн руб. по МСФО (IFRS) 16) по сравнению с 68 млн руб. (349 млн руб. по МСФО (IFRS) 16) во 2 кв. 2019 г. в связи с кредиторской задолженностью, номинированной в иностранной валюте, относящейся к операциям прямого импорта. Положительный результат по МСФО (IFRS) 16 также обусловлен переоценкой обязательств в иностранной валюте по валютным договорам аренды.

Во 2 кв. 2020 г. расходы по налогу на прибыль по МСБУ (IAS 17) увеличились на 22,0% г-к-г и составили 5 778 млн руб. (увеличились на 24,5% г-к-г до 5 402 млн руб. по МСФО (IFRS) 16) в соответствии с ростом прибыли до налога. Эффективная ставка налога на прибыль по МСБУ (IAS 17) во 2 кв. 2020 г. составила 26,2% (26,8% по МСФО (IFRS) 16) (включая начисление отложенного налога на инвестиции, связанного с потенциальной выплатой дивидендов).

Ключевые показатели консолидированного отчета о движении денежных средств

Млн руб.	IFRS 16			Эффект МСФО 16 на 2 кв. 2020*	IAS 17		
	2 кв. 2020	2 кв. 2019	Изм., г-к-г, %		2 кв. 2020	2 кв. 2019	Изм., г-к-г, %
Операционный денежный поток до изм. оборотного капитала	65 211	57 599	13,2	23 648	41 563	36 292	14,5
Изменение оборотного капитала	(15 968)	1 333	-	(926)	(15 042)	1 939	-
Проценты и налог на прибыль	(19 517)	(15 719)	24,2	(10 057)	(9 460)	(6 412)	47,5
Денежные средства, полученные от операционной деятельности (ОДП)	29 726	43 213	(31,2)	12 665	17 061	31 819	(46,4)
Денежные средства, использованные в инвестиционной деятельности	(20 749)	(18 186)	14,1	-	(20 749)	(18 186)	14,1
Денежные средства, полученные/(использованные) в финансовой деятельности	(9 553)	(26 357)	(63,8)	(12 665)	3 112	(14 963)	-
Влияние изменения обменного курса на денежные средства и их эквиваленты	6	(8)	-	-	6	(8)	-
Увеличение/уменьшение денежных средств и их эквивалентов	(570)	(1 338)	(57,4)	-	(570)	(1 338)	(57,4)

RUB mln	IFRS 16				IAS 17		
	1П 2020	1П 2019	Изм., г-к-г, %	Эффект МСФО 16 на 1П 2020*	1П 2020	1П 2019	Изм., г-к-г, %
Операционный денежный поток до изм. оборотного капитала	120 594	107 669	12,0	47 245	73 349	65 083	12,7
Изменение оборотного капитала	(316)	(1 781)	(82,3)	(356)	40	(1 237)	-
Проценты и налог на прибыль	(36 340)	(33 330)	9,0	(20 053)	(16 287)	(14 815)	9,9
Денежные средства, полученные от операционной деятельности (ОДП)	83 938	72 558	15,7	26 836	57 102	49 031	16,5
Денежные средства, использованные в инвестиционной деятельности	(38 043)	(35 559)	7,0	-	(38 043)	(35 559)	7,0
Денежные средства, полученные/(использованные) в финансовой деятельности	(53 164)	(44 416)	19,7	(26 836)	(26 328)	(20 889)	26,0
Влияние изменения обменного курса на денежные средства и их эквиваленты	(31)	(8)	-	-	(31)	(8)	287,5
Увеличение/уменьшение денежных средств и их эквивалентов	(7 300)	(7 425)	(1,7)	-	(7 300)	(7 425)	(1,7)

* Для получения более подробной информации о влиянии МСФО 16 см. раздел «Влияние МСФО (IFRS) 16 на финансовую отчетность X5 Retail Group»

Во 2 кв. 2020 г. операционный денежный поток до изменения оборотного капитала по МСБУ (IAS) 17 увеличился г-к-г на 5 271 млн руб. и составил 41 563 млн руб. (увеличился г-к-г на 7 612 млн руб. и составил 65 211 по МСФО (IFRS) 16), отражая рост бизнеса и высокую рентабельность. Отрицательное изменение оборотного капитала по МСБУ (IAS) 17 составило 15 042 млн руб. (15 968 по МСФО (IFRS) 16) во 2 кв. 2020 г. по сравнению с положительным изменением на 1 939 млн руб. во 2 кв. 2019 г., что обусловлено снижением кредиторской задолженности (эффект календаризации и большие закупки в конце марта в связи с пандемией COVID-19) и большим ростом запасов в связи с ростом бизнеса и частично под влиянием пандемии COVID-19. Уровень запасов во 2 кв. 2020 г. был сопоставим с уровнем запасов в конце 2019 г.

Сумма чистых процентных расходов и налога на прибыль по МСБУ (IAS) 17 увеличилась во 2 кв. 2020 г. на 3 048 млн руб. или 47,5% г-к-г, и составила 9 460 млн руб. (увеличилась на 3 798 млн руб. или 24,2% г-к-г и составила 19 517 млн руб. по МСФО (IFRS) 16). Рост процентных выплат обусловлен календаризацией купонных платежей. Рост выплат налога на прибыль по МСБУ (IAS) 17 г-к-г обусловлен разовым возвратом налогов во 2 кв. 2019 г. в связи с переплатами в предыдущие периоды.

В результате сумма денежных средств, полученных от операционной деятельности, по МСБУ (IAS) 17 составила 17 061 млн руб., снизившись на 46,4% с 31 819 млн руб. во 2 кв. 2019 г. (составила 29 726 млн руб., снизившись на 31,2% с 43 213 млн руб. во 2 кв. 2019 г. по МСФО (IFRS) 16).

В 1 пол. 2020 г. сумма денежных средств, полученных от операционной деятельности, по МСБУ (IAS) 17 составила 57 102 млн руб., увеличившись на 16,5% с 49 031 млн руб. в 1 пол. 2019 г. (составила 89 938 млн руб., увеличившись на 15,7% с 72 558 млн руб. в 1 пол. 2019 г. по МСФО (IFRS) 16), отражая рост бизнеса и рентабельность, несмотря на технический отрицательный эффект календаризации кредиторской задолженности в конце 1 пол. 2020 г.

Сумма денежных средств, использованных в инвестиционной деятельности и преимущественно направленных на приобретение основных средств, увеличилась до 20 749 млн руб. во 2 кв. 2020 г. с 18 186 млн руб. во 2 кв. 2019 г., главным образом в связи с программой реконструкции «Пятерочки». В 1 пол. 2020 г. сумма денежных средств, использованных в инвестиционной деятельности увеличилась до 38 043 млн руб. с 35 559 млн руб. в 1 пол. 2019 г.

Сумма денежных средств, полученных в финансовой деятельности, по МСБУ (IAS) 17 составила 3 112 млн руб. (сумма денежных средств, использованных в финансовой деятельности составила 9 553 млн руб. по МСФО (IFRS) 16) во 2 кв. 2020 г., по сравнению с суммой денежных средств, использованных в финансовой деятельности во 2 кв. 2019 г. в размере 14 963 млн руб. (26 357 млн руб. по МСФО (IFRS) 16). В 1 пол. 2020 г. сумма денежных средств, использованных в финансовой деятельности по МСБУ (IAS) 17 увеличилась до 26 328 млн руб. с 20 889 млн руб. (увеличилась до 53 164 млн руб. с 44 416 млн руб. по МСФО (IFRS) 16) в 1 пол. 2019 г., в связи с ростом дивидендных выплат.

Показатели ликвидности Компании

Млн руб.	30 июня 2020	% от общей суммы	31 декабря 2019	% от общей суммы	30 июня 2019	% от общей суммы
Общий долг	231 778		227 933		212 055	
Краткосрочный долг	73 622	31,8	74 755	32,8	59 852	28,2
Долгосрочный долг	158 156	68,2	153 178	67,2	152 203	71,8
Чистый долг (по МСБУ (IAS) 17)	220 476		209 331		195 112	
Чистый долг / EBITDA (по МСБУ (IAS) 17)	1,68		1,71		1,59	
Обязательства по аренде (по МСФО 16)	518 454		484 795		448 114	
Чистый долг / EBITDA (по МСФО 16)	3,28		3,28		-	

Коэффициент чистый долг / EBITDA по МСБУ (IAS) 17 составил 1,68x (3,28x по МСФО (IFRS) 16) по состоянию на 30 июня 2020 года.

Долговые обязательства Компании по МСБУ (IAS) 17 полностью номинированы в рублях.

По состоянию на 30 июня 2020 г. невыбранный объем лимитов по кредитным линиям, открытым на Компанию крупнейшими российскими и международными банками, составил 429 638 млн руб.

Влияние МСФО (IFRS) 16 на финансовую отчетность X5 Retail Group

Влияние на валовую прибыль

Валовая прибыль и рентабельность валовой прибыли увеличились на 1 852 млн руб. и 38 б.п. по МСФО (IFRS) 16 в сравнении с МСБУ (IAS) 17 во 2 кв. 2020 г. (на 3 588 млн руб. и 37 б.п. в первом полугодии 2020 г.) в связи с арендой распределительных центров, которая ранее была частью себестоимости, и была исключена из расчета валовой прибыли.

Влияние на EBITDA, операционную прибыль и финансовые расходы

Расходы на аренду, прочие расходы на магазины, расходы на услуги третьих сторон и прочие расходы в размере 21 795 млн руб. были исключены из коммерческих, общих и административных расходов во 2 кв. 2020 г. (43 657 млн руб. в первом полугодии 2020 г.). Дополнительная амортизация в размере 17 218 млн руб., связанная с арендованными активами, была добавлена в статью операционных расходов во 2 кв. 2020 г. (33 543 млн руб. в первом полугодии 2020 г.) по МСФО (IFRS) 16.

Финансовые расходы увеличились на 10 077 млн руб. по новому стандарту в сравнении с МСБУ (IAS) 17 во 2 кв. 2020 г. за счет процентных расходов по арендным обязательствам (20 098 млн руб. в первом полугодии 2020 г.).

Внедрение МСФО (IFRS) 16 значительно увеличивает показатель EBITDA Компании, так как расходы на аренду, ранее признаваемые в отчете о прибылях и убытках, исключаются. Рентабельность скорректированного показателя EBITDA на 491 б.п. выше по новому стандарту в сравнении с МСБУ (IAS) 17 во 2 кв. 2020 г. (499 б.п. в первом полугодии 2020 г.). Процентные расходы по обязательствам отражаются в составе финансовых расходов ниже уровня EBITDA.

Влияние на чистую прибыль

Чистый результат от курсовой разницы выше на 1 176 млн руб. по МСФО (IFRS) 16 в сравнении с МСБУ (IAS) 17 во 2 кв. 2020 г. (1 482 млн руб. в первом полугодии 2020 г.) в связи с переоценкой обязательств в иностранной валюте по валютным договорам аренды.

МСФО (IFRS) 16 привел к снижению расходов по налогу на прибыль из-за снижения прибыли до налогообложения. Эффективная ставка налога по новому стандарту составила 26,8% и 28,9% во 2 кв. 2020 г. и в первом полугодии 2020 г., соответственно.

Чистая прибыль и рентабельность чистой прибыли по стандарту МСФО (IFRS) 16 в результате дополнительной амортизации и процентных расходов ниже на 1 503 млн руб. и 30 б.п. в сравнении с МСБУ (IAS) 17 во 2 кв. 2020 г. (5 677 млн руб. и 59 б.п. в первом полугодии 2020 г.)

Влияние на отчет о движении денежных средств

Применение нового стандарта влияет на представление отчета о движении денежных средств, но не на чистое изменение денежного результата, поскольку платежи в счет погашения основной суммы обязательств по аренде будут классифицироваться как финансовая деятельность, предоплата - как инвестиционная деятельность и процентные платежи - как проценты, выплачиваемые в операционной деятельности.

Сделки с заинтересованностью

Описание заключенных Компанией сделок с заинтересованностью приведено в примечании 7 к сокращенной консолидированной промежуточной финансовой отчетности.

Риски и факторы неопределенности

Политика X5 в области управления рисками обеспечивает глубокое и непрерывное понимание руководством Компании основных бизнес-рисков, связанных с деятельностью X5, а также существующих механизмов внутреннего контроля, направленных на сокращение этих рисков. Компания оценила риски на 2 полугодие 2020 г. и полагает, что результаты оценки соответствуют рискам, перечисленным в Годовом отчете X5 за 2019 г. Описание финансовых рисков Компании приведено в примечании 30 к сокращенной консолидированной промежуточной финансовой отчетности и Годовом отчете Компании за 2019 г.

Промежуточный отчет

Полная версия промежуточного отчета, включающего финансовую отчетность, рассмотренную аудиторами, доступна на английском языке на корпоративном сайте X5 по адресу <https://www.x5.ru/en/Pages/Investors/ResultsCenter.aspx>

Информация по альтернативным показателям эффективности деятельности

Более подробная информация по альтернативным показателям эффективности, которые более корректно отражают результаты финансовой и операционной деятельности Компании, приведена на страницах 132-135 Годового отчета X5 за 2019 г.

Справочная информация:

X5 Retail Group (тикер на Лондонской фондовой бирже и Московской бирже — FIVE, рейтинг Fitch — BB+, рейтинг Moody's — Ba1, рейтинг S&P — BB+, рейтинг RAEX — ruAA+) — одна из ведущих российских продуктовых розничных компаний. Компания управляет магазинами нескольких торговых сетей: магазинами у дома под брендом «Пятерочка», супермаркетами под брендом «Перекресток» и гипермаркетами под брендом «Карусель».

На 30 июня 2020 г. под управлением Компании находились 17 025 магазинов с лидирующими позициями в Москве и Санкт-Петербурге и значительным присутствием в европейской части России. Сеть включает в себя 16 096 магазинов «Пятерочка», 867 супермаркетов «Перекресток» и 62 гипермаркета «Карусель». Под управлением Компании находится 42 распределительных центра и 4 083 собственных грузовых автомобилей на территории Российской Федерации.

За 2019 г. выручка Компании составила 1 734 347 млн руб. (26 791 млн долл. США), показатель скорр. EBITDA по МСБУ (IAS) 17 составил 127 380 млн руб. (1 968 млн долл. США), а чистая прибыль по МСБУ (IAS) 17 составила 28 642 млн руб. (400 млн долл. США). В 1 пол. 2020 г. выручка Компании составила 962 625 млн руб. (13 876 млн долл. США), показатель скорр. EBITDA составил 74 834 млн руб. (1 079 млн долл. США), а чистая прибыль составила 24 450 млн руб. (352 млн долл. США).

Акционерами X5 являются: «CTF Holdings S.A.» — 47,86%, «Intertrust Trustees Ltd» («Axon Trust») — 11,43%, директора X5 — 0,09%, казначейские акции — 0,01%, акции в свободном обращении — 40,61%.

Утверждения о будущем:

Данный пресс-релиз может содержать утверждения, которые относятся к будущим событиям. Эти утверждения о будущем можно отличить по тому, что они не относятся к событиям прошлого или настоящего. В утверждениях о будущем часто используются такие слова, как «предполагать», «целеполагать», «ожидать», «оценивать», «намереваться», «ожидаемый», «планируемый», «целевой», «полагать» и другие, сходные по значению.

По своему характеру утверждения о будущем являются рискованными и неопределенными, поскольку они относятся к событиям и обстоятельствам будущего, часть которых не контролируется Компанией. Таким образом, фактические будущие результаты могут существенно отличаться от планов, целей и ожиданий, содержащихся в утверждениях о будущем.

Любое заявление о будущем, сделанное от имени X5 Retail Group действительно только на момент заявления. Кроме как по требованию соответствующих законов и нормативных актов X5 Retail Group не берет на себя обязательств по раскрытию результатов пересмотра содержащихся в данном документе заявлений о будущем в случае изменения ожиданий Компании или в связи с наступлением событий или обстоятельств после опубликования данного документа.

Некоторые части настоящего пресс-релиза содержат или могут содержать инсайдерскую информацию про X5 Retail Group в соответствии с пунктом 7(1) Регламента о злоупотреблениях на рынке (596/2014 / EU).

За дополнительной информацией просьба обращаться:

Наталья Загвоздина

Директор по корпоративным финансам и связям с инвесторами

Тел.: +7 (495) 662-88-88, доб. 27-300

e-mail: Natalia.Zagvozdina@x5.ru

Андрей Васин

Начальник управления по связям с инвесторами

Тел.: +7 (495) 662-88-88, доб. 13-151

e-mail: Andrey.Vasin@x5.ru