

X5 ОБЪЯВЛЯЕТ О РОСТЕ ВЫРУЧКИ НА 8,1% В 1 КВ. 2021 Г. РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ СКОРР. ЕБИТДА ДО ПРИМЕНЕНИЯ МСФО (IFRS) 16 СОСТАВИЛА 7,0%

- ✓ В 1 кв. 2021 г. рост выручки X5 составил 8,1% год-к-году (г-к-г), 6,4 п.п. из которых обеспечил рост офлайн-продаж, и 1,7 п.п. – рост продаж цифровых бизнесов, которые увеличились на 363,5% г-к-г и достигли 10,5 млрд руб., что составляет 2,1% консолидированной выручки.
- ✓ Валовая рентабельность⁽²⁾ по МСФО (IFRS) 16 выросла на 82 б.п. г-к-г (на 81 б.п. до применения МСФО (IFRS) 16⁽³⁾) в 1 кв. 2021 г. в основном в результате сокращения потерь и затрат на логистику в связи с операционными улучшениями и более высокой коммерческой маржой, что было вызвано снижением инвестиций в цены.
- ✓ Административные, общие и коммерческие расходы (SG&A) без учета расходов на амортизацию и обесценение, LTI, выплат на основе акций и эффекта от трансформации «Карусели» увеличились на 113 б.п. как процент от выручки по МСФО (IFRS) 16 (увеличились на 109 б.п. до применения МСФО (IFRS) 16) на фоне роста затрат на персонал, коммунальных расходов, расходов на услуги третьих сторон и прочих расходов.
- ✓ Показатель EBITDA вырос в соответствии с темпом роста выручки. Рентабельность скорректированного показателя EBITDA⁽⁴⁾ по МСФО (IFRS) 16 увеличилась на 5 б.п. г-к-г до 12,2% в 1 кв. 2021 г. (сократилась на 4 б.п. до 7,0% до применения МСФО (IFRS) 16), на фоне более высокого дохода от аренды/субаренды и прочих доходов.
- ✓ Чистая прибыль по МСФО (IFRS) 16 выросла на 90,9% г-к-г в 1 кв. 2021 г. (на 12,1% до применения МСФО (IFRS) 16), в связи с более низкими процентными расходами и низким отрицательным чистым результатом от курсовой разницы г-к-г.
- ✓ Показатель Чистый долг/EBITDA по МСФО (IFRS) 16 составил 3,18x (1,60x до применения МСФО (IFRS) 16) по состоянию на 31 марта 2021 г.

Амстердам, 27 Апреля 2021 г. - X5 Retail Group N.V. («X5» или «Компания»), ведущая продуктовая розничная компания в России, управляющая торговыми сетями «Пятерочка», «Перекресток» и «Карусель» (тикер на Лондонской фондовой бирже и Московской бирже: FIVE), объявила сокращенные консолидированные промежуточные финансовые результаты, подготовленные в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности, принятыми в Европейском Союзе, по итогам трех месяцев, закончившихся 31 марта 2021 г.

Основные показатели отчета о прибылях и убытках⁽⁵⁾

Миллионов российских рублей (млн руб.)	IFRS 16			До применения IFRS 16		
	1 кв. 2021	1 кв. 2020	Изм., г-к-г, %	1 кв. 2021	1 кв. 2020	Изм., г-к-г, %
Выручка	507 191	468 994	8,1	507 191	468 994	8,1
в т. ч. чистая розничная выручка ⁽⁶⁾	505 782	468 461	8,0	505 782	468 461	8,0
«Пятерочка»	406 710	370 047	9,9	406 710	370 047	9,9
«Перекресток» (в т.ч. онлайн)	89 137	80 614	10,6	89 137	80 614	10,6
«Карусель»	9 749	17 800	(45,2)	9 749	17 800	(45,2)
Валовая прибыль	129 541	115 936	11,7	127 625	114 200	11,8
Валовая рентабельность, %	25,5	24,7	82 б.п.	25,2	24,3	81 б.п.
Скорр. EBITDA	61 656	56 767	8,6	35 475	32 980	7,6
Рентабельность скорр. EBITDA, %	12,2	12,1	5 б.п.	7,0	7,0	(4) б.п.
EBITDA	61 227	56 272	8,8	35 046	32 485	7,9
Рентабельность EBITDA, %	12,1	12,0	7 б.п.	6,9	6,9	(2) б.п.
Операционная прибыль	24 500	23 987	2,1	16 868	16 525	2,1
Операционная рентабельность, %	4,8	5,1	(28) б.п.	3,3	3,5	(20) б.п.
Чистая прибыль	7 638	4 001	90,9	9 163	8 175	12,1
Рентабельность чистой прибыли, %	1,5	0,9	65 б.п.	1,8	1,7	6 б.п.

Выручка

Выручка увеличилась на 8,1% г-к-г в 1 кв. 2021 г. благодаря росту сопоставимых (LFL) продаж и росту торговой площади.

Рост выручки, скорректированной на дополнительный день високосного года в 1 кв. 2020 г., составил бы 9,2%.

Динамика торговых площадей, кв. м

	31 марта 2021	31 декабря 2020	Изм. к 31 декабря 2020	31 марта 2020	Изм. к 31 марта 2020
«Пятерочка»	6 656 879	6 541 622	1,8	6 136 774	8,5
«Перекресток»	1 019 854	1 013 860	0,6	874 800	16,6
«Карусель»	196 134	222 119	(11,7)	295 467	(33,6)
X5 Retail Group	7 935 579	7 840 055	1,2	7 326 991	8,3

Динамика сопоставимых продаж за 1 квартал 2021 г., % г-к-г

В 1 кв. 2021 г. LFL продажи, исключая дополнительный день високосного года в феврале 2020 г., увеличились на 2,1% г-к-г. LFL средний чек оставался ключевым драйвером роста LFL продаж, со снижением частоты посещений магазинов и ростом средней покупки главным образом из соображений безопасности, большего количества покупателей, работающих удаленно, и медленным восстановлением сегмента HoReCa.

	Продажи	Трафик	Средний чек
«Пятерочка»	3,4	(8,5)	13,1
«Перекресток»	(2,6)	(13,6)	12,7
«Карусель»	(12,2)	(17,6)	6,5
X5 Retail Group	2,1	(9,2)	12,4

Более подробная информация по динамике чистой розничной выручки представлена в [Пресс-релизе по операционным результатам за 1 кв. 2021 года](#).

Валовая рентабельность

Валовая рентабельность по МСФО (IFRS) 16 увеличилась на 82 б.п. г-к-г до 25,5% (увеличилась на 81 б.п. г-к-г до 25,2% до применения МСФО (IFRS) 16) в 1 кв. 2021 г. Рост был обусловлен сокращением потерь и затрат на логистику в результате операционных улучшений, которые составили 50 б.п., в сочетании с улучшением коммерческой рентабельности на фоне сокращения инвестиций в цены.

- (1) Сравнение объемов розничных продаж сопоставимых магазинов (LFL) за два различных периода времени представляет собой сравнение розничных продаж соответствующих магазинов в рублевом выражении (включая НДС). При расчете роста продаж LFL учитываются магазины, которые работали не менее двенадцати полных месяцев. Их выручка включается в сравнительный анализ со дня открытия магазина. В данный расчет включены все магазины, которые соответствуют критериям LFL Компании в каждом отчетном периоде.
- (2) Начиная со 2 кв. 2020 г. Компания реклассифицировала доход от продажи вторсырья в распределительных центрах, а также расходы «последней мили», связанные с «Перекресток Впрок» и экспресс-доставкой из валовой прибыли. Доход от продажи вторсырья в распределительных центрах теперь отражается в составе аренды/субаренды и прочего дохода. Расходы «последней мили», связанные с «Перекресток Впрок» и экспресс-доставкой, теперь отражаются в коммерческих, общих и административных расходах, в основном в расходах на персонал и прочих расходах.
- (3) Финансовые показатели до применения МСФО (IFRS) 16 рассчитываются путем корректировки соответствующих показателей МСФО на фиксированные расходы по аренде, фиксированные не связанные с арендой компоненты договоров аренды и исключают прибыль от прекращения признания активов в форме права пользования и обязательства по аренде, амортизацию активов в форме права пользования и проценты по обязательствам по аренде.
- (4) Показатель EBITDA без учета расходов, связанных с программой долгосрочного премирования менеджмента, выплат на основе акций и прочих разовых вознаграждений.
- (5) Незначительные отклонения в расчете % изменений, промежуточных итогов и итогов в этой и других таблицах, а также в тексте настоящего пресс-релиза объясняются округлением.
- (6) Чистые розничные продажи представляют собой выручку от деятельности магазинов, находящихся под управлением X5, за вычетом НДС. Этот показатель отличается от выручки, которая включает в себя поступления от оптовых операций, прямых франшиз (роялти) и прочие доходы.

Коммерческие, общие и административные расходы (без учета расходов на амортизацию и обесценение)

Млн руб.	IFRS 16			До применения IFRS 16		
	1 кв. 2021	1 кв. 2020	Изм., г-к-г, %	1 кв. 2021	1 кв. 2020	Изм., г-к-г, %
Расходы на персонал	(43 484)	(38 284)	13,6	(43 484)	(38 284)	13,6
% от выручки	8,6	8,2	41 б.п.	8,6	8,2	41 б.п.
включая начисление затрат по программе долгосрочного премирования и выплат на основе акций (LTI)	(422)	(495)	(14,7)	(422)	(495)	(14,7)
<i>Расходы на персонал без учета LTI, % от выручки</i>	8,5	8,1	43 б.п.	8,5	8,1	43 б.п.
Расходы на аренду	(2 902)	(2 404)	20,7	(25 288)	(23 439)	7,9
% от выручки	0,6	0,5	6 б.п.	5,0	5,0	(1) б.п.
Коммунальные расходы	(11 947)	(10 429)	14,6	(11 947)	(10 429)	14,6
% от выручки	2,4	2,2	13 б.п.	2,4	2,2	13 б.п.
Прочие расходы на магазины	(5 170)	(4 653)	11,1	(5 385)	(4 895)	10,0
% от выручки	1,0	1,0	3 б.п.	1,1	1,0	2 б.п.
Расходы на услуги третьих сторон	(4 252)	(2 962)	43,6	(4 222)	(2 884)	46,4
% от выручки	0,8	0,6	21 б.п.	0,8	0,6	22 б.п.
Прочие расходы⁽⁵⁾	(6 348)	(4 602)	37,9	(7 245)	(5 265)	37,6
% от выручки	1,3	1,0	27 б.п.	1,4	1,1	31 б.п.
Итого (за вычетом расходов на амортизацию и обесценение и эффекта трансформации «Карусели»)	(74 103)	(63 334)	17,0	(97 571)	(85 196)	14,5
% от выручки	14,6	13,5	111 б.п.	19,2	18,2	107 б.п.
Итого (за вычетом расходов на амортизацию, обесценение, LTI, выплат на основе акций и эффекта трансформации «Карусели»)	(73 681)	(62 839)	17,3	(97 149)	(84 701)	14,7
% от выручки	14,5	13,4	113 б.п.	19,2	18,1	109 б.п.
Итого (за вычетом расходов на амортизацию, обесценение, LTI, выплат на основе акций и эффекта трансформации «Карусели») до реклассификации⁽²⁾	(72 584)	(62 839)	15,5	(95 982)	(84 701)	13,3
% от выручки	14,3	13,4	91 б.п.	18,9	18,1	86 б.п.

В 1 кв. 2021 г. коммерческие, общие и административные расходы (за вычетом расходов на амортизацию, обесценение, LTI, выплаты на основе акций и эффекта трансформации «Карусели») по МСФО (IFRS) 16 увеличились на 113 б.п. до 14,5% от выручки (увеличились на 109 б.п. до 19,2% до применения МСФО (IFRS) 16), в основном на фоне роста затрат на персонал, коммунальных расходов, расходов на услуги третьих сторон и прочих расходов.

Затраты на персонал (без учета начисления затрат по программе долгосрочного премирования, выплат на основе акций и эффекта трансформации «Карусели») как процент от выручки увеличились на 43 б.п. по сравнению с 1 кв. 2020 г. до 8,5% 1 кв. 2021 г. за счет эффекта операционного рычага и реклассификации⁽²⁾.

Затраты на компенсационные выплаты по программе долгосрочного премирования 2018-2020 гг., и выплаты на основе акций, составили 422 млн руб. в 1 кв. 2021 г. Оставшиеся начисления по старой программе составляют 1,3 млрд руб. и будут начисляться в течение 2021 года и первой половине 2022 года.

Расходы на аренду по МСФО (IFRS) 16 как процент от выручки в 1 кв. 2021 г. увеличились на 6 б.п. г-к-г до 0,6% (уменьшились на 1 б.п. г-к-г до применения МСФО (IFRS) 16) в связи с увеличением числа магазинов, арендная плата которых привязана к выручке и учитывается как часть операционной деятельности в соответствии с МСФО (IFRS) 16. Доля арендованных площадей в общем портфеле недвижимости X5 увеличилась до 80% на 31 марта 2021 г. по сравнению с 79% по состоянию на 31 марта 2020 г. Компания на постоянной основе продолжает улучшать условия аренды для существующего портфеля недвижимости.

Коммунальные расходы как процент от выручки в 1 кв. 2021 г. увеличились на 13 б.п. г-к-г до 2,4% за счет отрицательного эффекта операционного рычага, более низкой г-к-г средней температуры и сильных снегопадов, что потребовало проведения дополнительных мероприятий по уборке территорий около магазинов Компании в течение квартала.

Расходы на услуги третьих сторон по МСФО (IFRS) 16 как процент от выручки в 1 кв. 2021 г. увеличились на 21 б.п. г-к-г (увеличились на 22 б.п. до применения МСФО (IFRS) 16) в основном из-за отрицательного эффекта операционного рычага и запланированных маркетинговых расходов «Пятерочки».

Прочие расходы по МСФО (IFRS) 16 как процент от выручки в 1 кв. 2021 г. увеличились на 27 б.п. г-к-г до 1,3% (увеличились на 31 б.п. г-к-г до 1,4% до применения МСФО (IFRS) 16) в основном из-за отрицательного эффекта операционного рычага и расходов на курьеров сервиса экспресс-доставки на фоне роста количества заказов в 60 раз г-к-г.

Аренда/субаренда и прочий доход

Доходы Компании от аренды, субаренды и прочих операций по МСФО (IFRS) 16 как процент от выручки составили 1,2% (1,0% до применения МСФО (IFRS) 16), показав рост на 37 б.п. г-к-г (рост на 25 б.п. г-к-г до применения МСФО (IFRS) 16) в 1 кв. 2021 г. вследствие реклассификации⁽²⁾ и прочих разовых факторов.

ЕБИТДА и рентабельность по ЕБИТДА

Млн руб.	IFRS 16			До применения IFRS 16		
	1 кв. 2021	1 кв. 2020	Изм., г-к-г, %	1 кв. 2021	1 кв. 2020	Изм., г-к-г, %
Валовая прибыль	129 541	115 936	11,7	127 625	114 200	11,8
<i>Рентабельность валовой прибыли, %</i>	25,5	24,7	82 б.п.	25,2	24,3	81 б.п.
Коммерческие, общие и административные расходы(без учета расходов на амортизацию, обесценение, ЛТИ и выплат на основе акций и эффекта от трансформации «Карусели»)	(73 681)	(62 839)	17,3	(97 149)	(84 701)	14,7
<i>% от выручки</i>	14,5	13,4	113 б.п.	19,2	18,1	109 б.п.
Чистые убытки от обесценения финансовых активов	(121)	(69)	75,4	(121)	(69)	75,4
<i>% от выручки</i>	0,024	0,015	1 б.п.	0,024	0,015	1 б.п.
Аренда/субаренда и прочий доход	5 917	3 739	58,3	5 120	3 550	44,2
<i>% от выручки</i>	1,2	0,8	37 б.п.	1,0	0,8	25 б.п.
Скорр. ЕБИТДА	61 656	56 767	8,6	35 475	32 980	7,6
<i>Рентабельность скорр. ЕБИТДА, %</i>	12,2	12,1	5 б.п.	7,0	7,0	(4) б.п.
Начисление затрат по программе долгосрочного премирования, выплат на основе акций и прочих разовых выплат и соответствующим взносам во внеб. фонды	(422)	(495)	(14,7)	(422)	(495)	(14,7)
<i>% от выручки</i>	(0,1)	(0,1)	2 б.п.	(0,1)	(0,1)	2 б.п.
Эффект трансформации «Карусели»	(7)	-	н.д.	(7)	-	н.д.
<i>% от выручки</i>	(0,0)	-	(0) б.п.	(0,0)	-	(0) б.п.
ЕБИТДА	61 227	56 272	8,8	35 046	32 485	7,9
<i>Рентабельность ЕБИТДА, %</i>	12,1	12,0	7 б.п.	6,9	6,9	(2) б.п.

Рентабельность ЕБИТДА «Пятерочки» показала рост на 63 б.п. в сравнении с 1 кв. 2020 г., что было в основном вызвано улучшением коммерческой маржи, а также уменьшением потерь и расходов на логистику.

Отрицательный эффект быстрорастущих цифровых и прочих новых бизнесов⁽⁷⁾ на квартальную рентабельность ЕБИТДА составил 19 б.п., что на 13 б.п. больше, чем в 1 кв. 2020.

Расходы на амортизацию и обесценение

Расходы на амортизацию и обесценение по МСФО (IFRS) 16 в 1 кв. 2021 г. составили 36 727 млн руб. (18 178 млн руб. до применения МСФО (IFRS) 16), увеличившись как процент от выручки на 36 б.п. г-к-г до 7,2% (увеличившись на 18 б.п. г-к-г до 3,6% до применения МСФО (IFRS) 16). Данное увеличение в основном связано с темпом роста выручки, опережающим рост балансовой стоимости активов, а также с ускоренной амортизацией в связи с увеличением количества реконструкций магазинов «Пятерочка» и «Перекресток» в новый формат.

(7) Включая Vprok.ru Перекресток, 5Пост, «Около» и «Чижик».

Неоперационные прибыли и убытки

Млн руб.	IFRS 16			До применения IFRS 16		
	1 кв. 2021	1 кв. 2020	Изм., г-к-г, %	1 кв. 2021	1 кв. 2020	Изм., г-к-г, %
Операционная прибыль	24 500	23 987	2,1	16 868	16 525	2,1
Чистые финансовые расходы	(13 365)	(14 053)	(4,9)	(3 845)	(4 032)	(4,6)
Чистый результат от курсовой разницы	(120)	(3 705)	(96,8)	(101)	(1 047)	(90,4)
Прибыль до налога на прибыль	11 015	6 229	76,8	12 922	11 446	12,9
Затраты по налогу на прибыль	(3 377)	(2 228)	51,6	(3 759)	(3 271)	14,9
Чистая прибыль	7 638	4 001	90,9	9 163	8 175	12,1
Рентабельность чистой прибыли, %	1,5	0,9	65 б.п.	1,8	1,7	6 б.п.
Эффект трансформации карусели	463	393	17,8	256	393	(34,9)
% от выручки	0,1	0,1	1 б.п.	0,1	0,1	(3) б.п.
Скорр. чистая прибыль	8 101	4 394	84,4	9 419	8 568	9,9
Рентабельность чистой прибыли, %	1,6	0,9	66 б.п.	1,9	1,8	3 б.п.

Чистые процентные расходы по МСФО (IFRS) 16 в 1 кв. 2021 г. сократились на 4,9% г-к-г до 13 365 млн руб. (сократились на 4,6% до 3 845 млн руб. до применения МСФО (IFRS) 16) в связи с более низкой средневзвешенной эффективной процентной ставкой в результате снижения процентных ставок в России, а также благодаря действиям X5 по минимизации процентных расходов.

Отрицательный чистый результат от курсовой разницы в размере (120) млн руб. ((101) млн руб. до применения МСФО (IFRS) 16) в 1 кв. 2021 г., по сравнению с отрицательным результатом в (3 705) млн руб. ((1 047) млн руб. до применения МСФО (IFRS) 16) в 1 кв. 2020 г., был обусловлен более низкой волатильностью курса рубля в 1 кв. 2021 г. по сравнению с 1 кв. 2020 г.

В 1 кв. 2021 г. расходы по налогу на прибыль по МСФО (IFRS) 16 увеличились на 51,6% г-к-г до 3 377 млн руб. (увеличились на 14,9% до 3 759 млн руб. до применения МСФО (IFRS) 16), в связи с увеличением прибыли до налогообложения.

Ключевые показатели консолидированного отчета о движении денежных средств

Млн руб.	IFRS 16			До применения IFRS 16		
	1 кв. 2021	1 кв. 2020	Изм., г-к-г, %	1 кв. 2021	1 кв. 2020	Изм., г-к-г, %
Операционный денежный поток до изм. оборотного капитала	60 407	55 383	9,1	35 023	31 786	10,2
Изменение оборотного капитала	(4 915)	15 652	н.д.	(5 035)	15 082	н.д.
Проценты и налог на прибыль	(15 072)	(16 823)	(10,4)	(5 575)	(6 827)	(18,3)
Денежные средства, полученные от операционной деятельности (ОДП)	40 420	54 212	(25,4)	24 413	40 041	(39,0)
Денежные средства, использованные в инвестиционной деятельности	(18 704)	(17 294)	8,2	(18 704)	(17 294)	8,2
Денежные средства, (использованные в) / полученные от финансовой деятельности	(29 511)	(43 611)	(32,3)	(13 504)	(29 440)	(54,1)
Влияние изменений обменного курса на денежные средства и их эквиваленты	-	(37)	н.д.	-	(37)	н.д.
Увеличение денежных средств и их эквивалентов	(7 795)	(6 730)	15,8	(7 795)	(6 730)	15,8

В 1 кв. 2021 г. операционный денежный поток до изменения оборотного капитала по МСФО (IFRS) 16 увеличился на 5 024 млн руб. до 60 407 млн руб. (увеличился на 3 237 млн руб. и составил 35 023 млн руб. до применения МСФО (IFRS) 16), с прошлогоднего уровня, отражая темп роста выручки г-к-г.

Отрицательное изменение оборотного капитала по МСФО (IFRS) 16 в размере (4 915) млн руб. ((5 035) млн руб. до применения МСФО (IFRS) 16) в 1 кв. 2021 г., по сравнению с положительным изменением в размере 15 652 млн руб. (положительным изменением в размере 15 082 млн руб. до применения МСФО (IFRS) 16) годом ранее, отражает нормализацию изменения оборотного капитала. Аномальные изменения в оборотном капитале, которые произошли в 2020 г. (положительное в 1 кв. 2020 г. и отрицательное в 2 кв. 2020 г.) были вызваны изменениями оборачиваемости кредиторской задолженности и запасов на фоне массовых закупок в марте 2020 г. перед строгими ограничениями в связи с COVID-19.

Сумма чистых процентных расходов и налога на прибыль по МСФО (IFRS) 16 в 1 кв. 2021 г. сократилась на 1 751 млн руб., или 10,4% г-к-г и составила 15 072 млн руб. (сократилась на 1 252 млн руб. или 18,3%, и составила 5 575 млн руб. до применения МСФО (IFRS) 16). Сумма налога на прибыль сократилась г-к-г в связи с зачетом ранее внесенных авансовых платежей.

В результате, в 1 кв. 2021 г. сумма денежных средств, полученных от операционной деятельности, по МСФО (IFRS) 16 составила 40 420 млн руб., что ниже аномально высокой суммы в 54 212 млн руб. (24 413 млн руб., что ниже 40 041 млн руб. до применения МСФО (IFRS) 16) в 1 кв. 2020 г.).

Сумма денежных средств, использованных в инвестиционной деятельности и преимущественно направленных на приобретение основных средств, увеличилась на 8,2% г-к-г до 18 704 млн руб. в 1 кв. 2021 г. по сравнению с 17 294 млн руб. в 1 кв. 2020 г., в соответствии с темпом роста выручки, и отражает рост торговых сетей, большие инвестиции в реконструкции и цифровую трансформацию, включая развитие цифровых бизнесов.

Сумма денежных средств, использованных в финансовой деятельности по МСФО (IFRS) 16 составила 29 511 млн руб. (13 504 млн руб. до применения МСФО (IFRS) 16) в 1 кв. 2021 г. по сравнению с суммой денежных средств, использованных в финансовой деятельности в размере 43 611 млн руб. (29 440 млн руб. до применения МСФО (IFRS) 16) в 1 кв. 2020 г.

Показатели ликвидности

Млн руб.	31 марта 2021	% от общей суммы	31 декабря 2020	% от общей суммы	31 марта 2020	% от общей суммы
Общий долг	248 009		261 947		198 632	
Краткосрочный долг	78 081	31,5	77 026	29,4	66 410	33,4
Долгосрочный долг	169 928	68,5	184 921	70,6	132 222	66,6
Чистый долг (до применения МСФО 16)	235 796		241 939		186 760	
Чистый долг / EBITDA (до применения МСФО 16)	1,60x		1,67x		1,48x	
Обязательства по аренде (по МСФО 16)	555 815		548 501		494 467	
Чистый долг / EBITDA (по МСФО 16)	3,18x		3,24x		3,14x	

Долговые обязательства Компании до применения МСФО (IFRS) 16 полностью номинированы в рублях.

По состоянию на 31 марта 2021 г. невыбранный объем лимитов по кредитным линиям, открытым на Компанию крупнейшими российскими и международными банками, составил 483 218 млн руб.

Справочная информация:

X5 Retail Group (тикер на Лондонской фондовой бирже и Московской бирже — FIVE, рейтинг Fitch — BB+, рейтинг Moody's — Ba1, рейтинг S&P — BB+, рейтинг RAEX — ruAA+) — ведущая российская продуктовая розничная компания. Компания управляет магазинами нескольких торговых сетей: магазинами у дома под брендом «Пятёрочка», супермаркетами под брендом «Перекрёсток» и гипермаркетами под брендом «Карусель». X5 предоставляет покупателям омниканальность, интегрируя розничные магазины и электронную коммерцию, с помощью бизнесов Vprok.ru Перекресток, 5Post и Около.

На 31 марта 2021 г. под управлением Компании находились 17 959 магазинов с лидирующими позициями в Москве и Санкт-Петербурге и значительным присутствием в европейской части России. Сеть включает в себя 16 960 магазинов «Пятёрочка», 940 супермаркетов «Перекресток» и 49 гипермаркетов «Карусель». Под управлением Компании находится 41 распределительный центр и 4 014 собственных грузовых автомобилей на территории Российской Федерации.

X5 Retail Group является одним из крупнейших российских работодателей. На сегодняшний день в компании работают более 339 тыс. сотрудников.

За 2020 г. выручка Компании составила 1 978 026 млн руб. (27 417 млн долл. США), показатель скорр. EBITDA до применения МСФО (IFRS) 16 составил 145 137 млн руб. (2 012 млн долл. США), а чистая прибыль до применения МСФО (IFRS) 16 составила 39 180 млн руб. (6 822 млн долл. США). В 1 кв. 2021 г. выручка Компании составила 507 191 млн руб. (7 065 млн долл. США), показатель скорр. EBITDA до применения МСФО (IFRS) 16 составил 35 475 млн руб. (477 млн долл. США), а чистая прибыль до применения МСФО (IFRS) 16 составила 9 163 млн руб. (123 млн долл. США).

Акционерами X5 являются: «CTF Holdings S.A.» — 47,86%, «Intertrust Trustees Ltd» («Axon Trust») — 11,43%, директора X5 — 0,09%, казначейские акции — 0,01%, акции в свободном обращении — 40,61%.

Утверждения о будущем:

Данный пресс-релиз может содержать утверждения, которые относятся к будущим событиям. Эти утверждения о будущем можно отличить по тому, что они не относятся к событиям прошлого или настоящего. В утверждениях о будущем часто используются такие слова, как «предполагать», «целеполагать», «ожидать», «оценивать», «намереваться», «ожидаемый», «планируемый», «целевой», «полагать» и другие, сходные по значению.

По своему характеру утверждения о будущем являются рискованными и неопределёнными, поскольку они относятся к событиям и обстоятельствам будущего, часть которых не контролируется Компанией. Таким образом, фактические будущие результаты могут существенно отличаться от планов, целей и ожиданий, содержащихся в утверждениях о будущем.

Любое заявление о будущем, сделанное от имени X5 Retail Group действительно только на момент заявления. Кроме как по требованию соответствующих законов и нормативных актов X5 Retail Group не берет на себя обязательств по раскрытию результатов пересмотра содержащихся в данном документе заявлений о будущем в случае изменения ожиданий Компании или в связи с наступлением событий или обстоятельств после опубликования данного документа.

За дополнительной информацией просьба обращаться:

Наталья Загвоздина

Директор по корпоративным финансам
Тел.: +7 (495) 662-88-88, доб. 27-300
e-mail: Natalia.Zagvozdina@x5.ru

Андрей Васин

Начальник управления по связям с инвесторами
Тел.: +7 (495) 662-88-88, доб. 13-151
e-mail: Andrey.Vasin@x5.ru